

**'De kerk als abonnement,
wat is dat je dan waard?'**

Patrick Donath

**'Het draait om communicatie
op het hartsniveau'**

Yvonne Teitsma

**Binnenkijken bij
de Domkerk
te Utrecht**

#durf te
vragen



“Op een andere manier naar het kerklidmaatschap kijken, vergroot het bewustzijn van leden.”

Expert Patrick Donath aan het woord

6



16



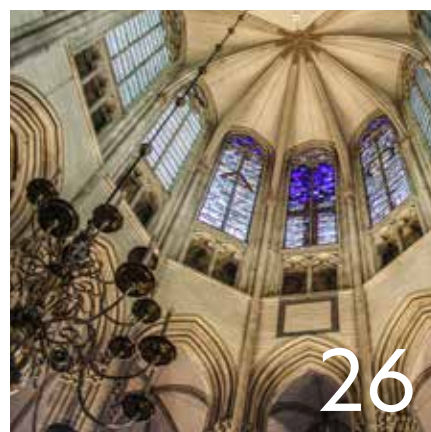
8



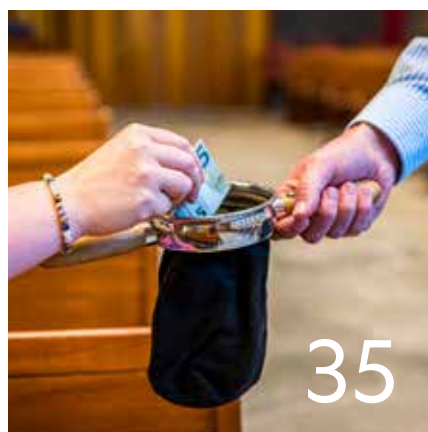
13



22



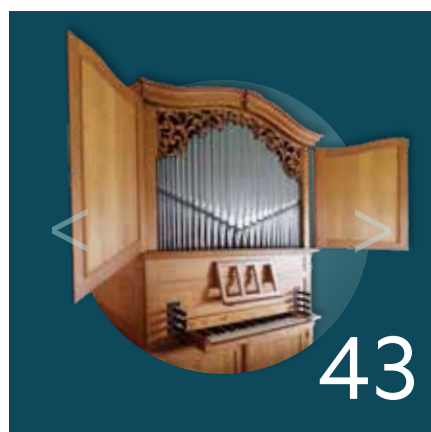
26



35



41



43

In dit nummer

- 5 **Spitsvondig**
- 6 **Nieuws**
- 8 **Expert aan het woord**
- 14 **Toerusting**
- 16 **Do's & Don'ts**
- 18 **De stelling**
- 20 **VKB partners**
- 22 **Spiegelgesprek**
Otto en Yvonne
- 26 **Kom binnen!**
Kijk rond in de Domkerk
- 30 **Aan het loket**
- 33 **Let's talk!**
- 34 **Wat kost het oprichten van een stichting?**
- 35 **Doet u dit ook?**
- 37 **Verenigingsnieuws & agenda**
- 41 **Column Alain Verheij**

Redactioneel

#Durf te vragen

Een van de taken van een kerkrentmeester is het zorgdragen voor de geldwerving in de gemeente. Misschien is het zelfs wel de moeilijkste taak. Geldwerven doe je niet zomaar even, geldwerven is durven.

Het is durven vragen wat je nodig hebt. De schroom voorbij. En dan niet gewoon voor het gat in de begroting. Zorg ervoor dat je mensen laat nadenken over de vraag wat de kerk voor hen waard is, door het verhaal van jouw kerk te vertellen. Geldwerving valt of staat dus met een goede communicatie.

Tegelijk is geldwerven ook durven nieuwe wegen in te slaan. Misschien draait de Actie Kerkbalans al jaren op dezelfde manier. Dan kan het lonen om de actie weer eens goed tegen het licht te houden. Wat ging er goed, wat kon er beter? Hoe kunnen we de actie nog succesvoller maken? Misschien moet de actie wel over een heel andere boeg, zoals bijvoorbeeld gebeurt in de Veenkerk in Amersfoort waar leden een abonnement kunnen afsluiten. Is dat spannend? Zeker. Maar het levert ook veel op.

Moeten we dan de Actie Kerkbalans achter ons laten en allemaal een andere weg inslaan? Dat ze-



ker niet, bleek wel uit het aantal reacties dat we binnenkregen op de stelling van deze maand. Nog nooit ontvingen we zoveel reacties op een stelling. Kerkbalans leeft nog volop en wordt door velen gezien als het belangrijkste middel voor de geldwerving in de gemeente. Tegelijkertijd bleek ook uit de reacties dat veel van jullie wel vinden dat het anders moet. Op pagina 18 van dit magazine lichten we verschillende van die reacties uit.

Goed dus om als kerkrentmeester na te denken over de Actie Kerkbalans. Leg daarbij maar eens de rubriek Let's Talk op tafel bij het college of in de kerkenraad en probeer samen met een open blik naar de geldwerving in jullie gemeente te kijken. Of vraag eens of er in je gemeente ideeën leven. Wie weet wat voor moois dat gaat opleveren voor de actie van volgend jaar en voor de andere manieren van geldwerving.

Wilnanda Hukom
Eindredacteur

Onze digitale oplossing realiseert gemak voor bestuurders, eenvoud voor gebruikers en is AVG-proof.

Bestuursongemak?

Bestuurders van kerken, verenigingen en stichtingen ervaren vaak problemen als het gaat om vergaderen, dossiervorming en communicatie. Mogelijk worstelt u ook met onderstaande problemen.

Documenten kwijt

Documenten worden op allerlei plaatsen opgeslagen. Denk aan Dropbox, OneDrive, lokale schijven, e-mail...

Vergaderstukken delen lastig

Het verspreiden van vergaderstukken is tijdrovend. Het is niet zeker dat iedereen over de juiste versie beschikt. De veiligheid kan niet worden gegarandeerd.

AVG-proof

De locatie van het volledige dossier is niet duidelijk. Welke personen toegang hebben (gehad) kan niet worden vastgesteld.

Bestuurswisselingen

Documenten worden bij wisselingen van bestuursleden niet (goed) overgedragen en gaan daardoor verloren.

Continuïteit

U bent afhankelijk van vrijwilligers voor beheer, ontwikkeling en onderhoud van uw huidige oplossing. Of u hebt een dure maatwerkoplossing.

De oplossing:



bestuursgemak.nl

Wij ontwikkelen Bestuursgemak, onderhouden het inrichtingsmodel, installeren het en beheren dat vervolgens voor u vanaf € 49,- per maand.

www.bestuursgemak.nl | info@bestuursgemak.nl | 06 - 22 17 60 20



fjelle
samenwerking op een hoger plan



Wij helpen je kerk digitaal samenwerken met Microsoft 365!

fjelle.nl/kb



Silas Groep

Partner van kerken



Onze stichtingen bieden een brede waaier aan dienstverlening aan christelijke kerken op het gebied van financiën en vastgoed. Daarnaast geven wij advies bij kerkgeboungerelateerde vragen. Wij bieden maatwerk, zonder winst oogmerk en met veel kennis en ervaring over de specifieke context waarin kerken werkzaam zijn. Wij staan naast de kerken, omdat we vanuit onze christelijke inspiratie werken. **Wat kunnen wij voor u betekenen?**



KKA
Administraties & Advies



KKG
Rentmeesters & Makelaars



KKG Adviseurs
Rentmeesters & Makelaars

www.SilasGroep.nl

033 - 467 10 12 | 033 - 467 10 10

De toekomst van de pastorie



Vertel eens,
Rik

"Maatschappelijke ontwikkelingen pleiten voor meer flexibiliteit en maatwerk."

De hoofdregel in de huidige kerkorde en de generale regeling betreffende de rechtspositie van voltijdspredikanten is nog steeds dat sprake is van een residentie- en pastorieplicht. Dat wil zeggen dat de voltijdspredikant moet wonen in de (wijk)gemeente waaraan hij of zij is verbonden en de kerkenraad passende woon- en werkruimte beschikbaar moet stellen. De predikant heeft het recht en de plicht om daarvan gebruik te maken. De vraag kan gesteld worden of deze regelgeving nog wel aansluit op de maatschappelijke praktijk. Immers, het traditionele kostwinnersmodel in predikantsgezinnen is al lang niet meer gangbaar waar, mede daardoor, inmiddels 40% van de predikanten niet meer in een pastorie woont. Daar komt bij dat deeltijdsverbanden onder predikanten de laatste decennia fors zijn toegenomen en voltijdspredikanten tegenwoordig meer en meer zijn verbonden aan meerdere gemeenten. Wat betekent dat voor de residentieplicht?

Deze maatschappelijke ontwikkelingen in de gezinssituatie van predikanten en de kerk pleiten voor meer flexibiliteit en maatwerk. Dit betekent dat de residentie- en pastorieplicht als algemene regel komen te vervallen. Daarvoor in de plaats ontstaat een overlegsituatie tussen kerkrentmeesters en predikant waarbij de wensen over en weer op tafel worden gelegd. Een nevenschikkend systeem, waarbij de verschillende alternatieven worden gewogen en een voor alle partijen passende oplossing wordt nagestreefd. Met als ondergrens dat een predikant beschikbaar en bereikbaar moet zijn voor de gemeente waaraan hij of zij

is verbonden en dat gemeenten de plicht hebben om de predikant te helpen bij het vinden van passende woonruimte. Deze flexibiliteit heeft er in Zoetermeer recent toe geleid dat een te beroepen predikant ervoor kiest om buiten de gemeentegrens te gaan wonen maar wel voldoet aan het bereikbaarheids- en beschikbaarheids-criterium. Daar staat tegenover een casus van enkele jaren terug toen een jonge predikant met 5 kinderen bij de huidige huizenprijzen niet in staat was om passende woonruimte te vinden. Daar hebben we als kerkrentmeesters toen een pastorie voor gekocht. Wat wel verplicht zou moeten blijven is de beschikbaarheid van een werkruimte voor een predikant in het kader van de beschikbaarheid en de bereikbaarheid voor de gemeente. In de meeste hedendaagse kerkgebouwen zou hierin toch moeten kunnen worden voorzien door een werkruimte beschikbaar te stellen aan de predikant.

Voor zover pastorieën in gebruik blijven, spelen nog wel de sterk gestegen energielasten van de laatste tijd en de problematiek dat duurzaamheidsmaatregelen de kerk geld kosten, terwijl de predikant hiervan profiteert door lagere energielasten. Laten we dan niet in de verleiding komen om dit probleem middels toeslagen of compensaties op te lossen vanwege de uitvoeringsproblemen die hier vaak mee gepaard gaan. Het lijkt me redelijk om van de kerk als 'verhuurder' van de pastorie te verlangen dat na een overgangsperiode pastorieën voldoen aan energielabel B. En als dit tot onoverkomelijke problemen leidt serieus te overwegen om de pastorie dan maar te verkopen.

Nieuws



De acceptgiro gaat verdwijnen

Per 31 mei stoppen banken met de verwerking van acceptgiro's. Gemiddeld genomen maakt ongeveer 30% van de donateurs gebruik van de acceptgiro door deze in te vullen en op te sturen naar de bank. De overige 70% maakt losse giften over via bijvoorbeeld internetbankieren, maar zij gebruiken de acceptgiro wel als een signaal om in actie te komen: een brief met daaraan een acceptgiro gehecht belandt minder snel in de papierbak. Hoe traditioneler donateurs geworven zijn, hoe meer mensen de acceptgiro nog zullen invullen. Bij kerken zal dit naar verwachting dus nog een aanzienlijk deel van de donateurs betreffen. Alle reden om in actie te komen.

Koepelorganisatie Goede Doelen Nederland heeft het voortouw genomen in de ontwikkeling van een alternatief voor de acceptgiro. De primaire doelstelling daarbij was het creëren van een gelijkwaardig, herkenbaar, veilig en breed geaccepteerd alternatief. Dat heeft geresulteerd in 'Mijn eenmalige gift', die in verschillende versies gebruikt kan worden: in de vorm van een antwoordkaart die lijkt op een acceptgiro, met de hand wordt ingevuld en vervolgens middels een antwoordersvelop wordt opgestuurd naar een verwerkingsbedrijf (Unisys), dat de eenmalige giften verwerkt; in de vorm van een digitale betaling en betaalinstructie; of in de vorm van een combinatieformulier met daarop zowel de digitale betaling als een fysieke bon. Meer informatie hierover is te vinden op de website van Goede Doelen Nederland (zie: www.goededoelennederland.nl/over-de-sector/mijn-eenmalige-gift).

De methode 'Mijn eenmalige gift' wordt inmiddels al gebruikt door Kerk in Actie en ook de Raad voor de Plaatselijke Geldwerving (RPG) zal deze methode gaan inzetten bij de verschillende manieren van geldwerving in gemeenten, zoals de Actie Kerkbalans.



**Beluister
de podcast**



#05

De schroom voorbij

Bert van Rijssen over
het organiseren van
een succesvolle Actie
Kerkbalans.







Abonnementen Kerkbeheer

Het afgelopen jaar is alles in rap tempo duurder geworden. Niet alleen de boodschappen in de supermarkt gingen fors omhoog, maar vooral de grondstofprijzen gingen met dubbele cijfers omhoog. En die kosten krijgen wij als VKB nu ook doorbelast. Daarom zijn we als VKB genoodzaakt om per nieuwe abonnementsperiode het tarief voor de betalende lezers van het magazine Kerkbeheer te verhogen naar €44,95 (exclusief btw). U krijgt daar natuurlijk wel een hoogwaardig magazine vol inspiratie voor. En later dit jaar ook nog een extra themanummer rond onze partners.

Landelijke Open Kerkendag: Doe ook mee!

Op tweede pinksterdag, 29 mei 2023, vindt de landelijke Open Kerkendag plaats. Het Zeeuws/Brabantse initiatief spreidt de vleugels uit en gaat landelijk. Inmiddels heeft al een aantal kerken zich aangesloten bij de landelijke Open Kerkendag. Nu hoopt Stichting Open Kerken dat zoveel mogelijk kerkgebouwen de deuren openen op tweede pinksterdag.

De landelijke Open Kerkendag is in het leven geroepen om het grote culturele, historische en maatschappelijke belang van de kerkgebouwen onder de aandacht te brengen. Het Nederlandse landschap wordt gekenmerkt door torenspitsen en kerken. De toekomst van het Nederlands religieus erfgoed staat echter onder druk. De landelijke Open Kerkendag wil zoveel mogelijk mensen op een open en ongedwongen manier kennis laten maken met kerkgebouwen, ongeacht denominatie of (her)bestemming. Door deze te leren kennen, ontstaat waardering. Waardering is de grondslag onder een gezamenlijke inzet en betrokkenheid bij de toekomst van gebouwen met een rijke geschiedenis.

Themajaar kerkinterieurs en activiteiten

Tijdens de landelijke Open Kerkendag 2023 ligt de nadruk op de interieurs van de kerken. Deze zijn onnoemelijk rijk, inspirerend en spannend waar het gaat om kunst en cultuur. Op geen enkele andere plaats, in geen enkel ander gebouw tref je zoveel waardevols aan.

Stichting Open Kerken raadt deelnemende kerken aan om activiteiten te organiseren rondom dit thema tijdens de Open Kerkendag. Kerken zijn niet verplicht om activiteiten te organiseren. Het openen van de kerkgebouwen voor publiek is al voldoende om deel te nemen aan de Open Kerkendag. Maar de ervaring leert dat het ontwikkelen van activiteiten een groter aantal bezoekers genereert.

Voor meer informatie en aanmelden zie:
www.openkerkendag.nl



In gesprek met Karl de Vries en Patrick Donath

Actie Kerkbalans vervangen door een abonnement

**“Winstpunt van
onze inspanningen
is dat mensen
gaan beseffen dat
gemeente-zijn ook
een kostenaspect
in zich heeft.”**

Patrick Donath



Eind 2022 is de Veenkerk (onderdeel van de Protestantse Gemeente Hoogland-Amersfoort Noord) gestart met een nieuwe vorm van geldwerving, gezien de dalende inkomsten van de Actie Kerkbalans. Het idee was ontstaan om een abonnerenstructuur ter vervanging van de jaarlijks terugkerende geldwervingsactie op te zetten. Om kennis te nemen van dit in de kerkelijke wereld opvallende en vernieuwende initiatief ging Nico de Jong in gesprek met Karl de Vries en Patrick Donath in het multifunctionele gebouw waar de wijkgemeente haar erediensten houdt. Zij delen graag hun ervaringen hiermee.

TEKST NICO DE JONG **BEELD** WILLEM JAN DE BRUIN FOTOGRAFIE

Ontstaan van het idee

Patrick: "Ik verwonderde me al enige tijd over de werkwijze van de Actie Kerkbalans en vroeg me daarbij af of dit niet op een andere manier zou kunnen. Met deze gedachte ben ik met een aantal gemeenteleden aan de slag gegaan en vervolgens naar het college van kerkrentmeesters gegaan."

Karl: "Het college vond het erg nuttig om naar alternatieven voor de Actie Kerkbalans te kijken. De trend binnen onze gemeente is dat het aantal toezeggingen voor de Actie Kerkbalans drastisch afneemt. Met name de Veenkerk leek ons een geschikte populatie om een nieuwe vorm van geldwerving te introduceren. Bij de introductie was het volgens ons goed om mensen bewust te maken van wat kerk-zijn kost en op welke wijze leden daaraan kunnen bijdragen."

Patrick: "De noodzaak om meer inkomsten te genereren was zeker aanwezig. Tegelijkertijd is er het gegeven dat mensen vrij veel geld uit lijken te geven aan allerlei abonnementen terwijl ze er eigenlijk niet bij stilstaan waarvoor ze het uitgeven. Hieruit kwam het gedachtenspinsel voort om eens naar de Actie Kerkbalans te kijken alsof het een abonnement betreft. We hebben een filmpje opgenomen waarin deze gedachte gedeeld werd en daarin ook een aantal gemeenteleden bevroegd over het aantal abonnementen dat ze op dat moment al hadden. Vooral met het doel om het bewustzijn van de leden te vergroten

door op een andere manier naar het kerklidmaatschap te kijken. Concreet: als we de kerk zien als een abonnement, wat is de kerk je dan waard? Dat sluit ook mooi aan bij de eerdere slogan van de Actie Kerkbalans."

De start

Patrick: "We hebben een poll uitgezet met de vraag hoe mensen ten opzichte van een abonnement op de kerk stonden. De respons was groot en voornamelijk positief. Zo'n 75% van de respondenten had de voorkeur voor een abonnementsvorm waarbij het bedrag van toezegging fors hoger uitkwam dan in voorgaande jaren. Zo'n 25% van de ondervraagden was niet enthousiast over deze nieuwe vorm van geldwerving, wat we op zich acceptabel vonden. We hebben bij de kerkenraad toen aangegeven dat we hiermee graag verder wilden."

Karl: "Het college van kerkrentmeesters was hier blij mee, al realiseerden we ons de noodzaak dat er wel voldoende inkomsten zouden moeten worden gegenereerd. De werkgroep kreeg na beoordeling van de aanpak ons vertrouwen. Daarnaast zouden we in de andere twee wijken nog steeds doorgaan met Kerkbalans. De andere wijken steunden ons initiatief. Dat was nodig, want we hebben een gezamenlijke portemonnee. Zodoende zijn we met ingang van 2023 gestart in met de introductie van de abonnementsvorm in plaats van met de Actie Kerkbalans 2023."

Resultaten ten opzichte van vorig jaar

Patrick: "We lopen op dit moment nog achter. Dat is wel wat dubbel. We merken dat het aantal gevers minder is, terwijl het bedrag per bijdragende pastorale eenheid fors gestegen is. We hebben ons verder bewust gericht op de mensen die vorig jaar ook hebben bijgedragen. Leden die vorig jaar niet hebben bijgedragen zijn wel in de eerste communicatie meegenomen, maar worden niet nogmaals in de veegactie benaderd. De kans dat mensen die reeds eerder hebben bijgedragen meedoen is namelijk groter dan die bij mensen die geen bijdrage gaven."

Een mooie ontwikkeling is dat we ook veel nieuwe bijdragers hebben die een abonnement afnemen.

Karl: "We hebben nu een moment in gedachten waarop we gaan evalueren wat de abonnementsacties heeft opgeleverd en welke inspanningen verder nog nodig zijn. Eerst willen we nog de resultaten van onze veegactie afwachten."

Patrick: "We merken vreemd genoeg dat er nog steeds mensen in de gemeente zijn die zitten te wachten op de gebruikelijke Actie Kerkbalans terwijl we op allerlei manieren voor de nieuwe abonnementsvorm aandacht hebben gevraagd."

Reacties

Patrick: "Alvorens kerkleden een abonnement afsluiten wordt vaak de vraag gesteld wat zij voor dit abonnement terug krijgen. Fascinerend, want bij Kerkbalans werd deze vraag nooit gesteld. Dit kan een mooie interactie opleveren met je leden waarbij je als gemeente kunt herontdekken wie je bent en wat je betekenis is. Winstpunt van onze inspanningen is dat mensen gaan beseffen dat gemeente-zijn ook een kostenaspect in zich heeft. Veel gevers voor Kerkbalans relateren hun toezegging aan wat ze eerdere jaren gaven. Mensen worden nu gestimuleerd om een bewuste keuze te maken voor een bepaald doel."

Karl: "Als we naar de statistieken kijken zien we dat veel mensen die niet meedoen met een abonnement een zelfde bedrag geven als eerder. Mensen die echt voor een abonnement gaan, geven structureel wel meer. Dat betreft een toename van zeker 15%. Een mooie ontwikkeling is dat we ook veel nieuwe bijdragers hebben die een abonnement afnemen."

Stand van zaken

Karl: "Als we kijken naar wat we hebben begroot, is er momenteel een tekort van een kleine 30%. We kijken naar wat er in totaal wordt bijgedragen. Anderzijds is het wel van groot belang dat er zoveel mogelijk mensen bereikt worden en bij de gemeente betrokken zijn. Daarom zal er ook gekeken worden naar hoeveel abonnementen er afgesloten worden in verhouding tot de totale groep leden."

Patrick: "De vraag die door leden wordt gesteld is of een abonnement een voorwaarde is, net zoals je bij de sportschool niet zonder abonnement naar binnen komt. We hebben extra aandacht moeten besteden aan het feit dat dit juist niet het geval is. Iedereen blijft te allen tijde welkom ongeacht of er een abonnement is en ongeacht welk bedrag er wordt gegeven."

Richtlijn voor de bijdrage

Patrick: "Om onze leden een handvat te geven hebben we een richtbedrag gecommuniceerd van €37,50 per pastorale eenheid per maand. Bij het opgeven van een abonnement kunnen bedragen worden aangevinkt van €20, €30, €40, €50 en €80 of een zelfgekozen bedrag. Als in theorie alle pastorale eenheden maandelijks een bijdrage zouden doen van €37,50 is het beoogde bedrag binnen."

Karl: "Voor het innen van de bijdragen wordt gebruik gemaakt van een incasso via het LRP-systeem. We kunnen nu jaarlijks 12 maanden een vast bedrag incasseren. Overigens kunnen mensen er ook voor kiezen om een eenmalige gift te geven op een moment dat het hen het beste uitkomt."

Voordelen

Patrick: "Het abonnement zorgt voor bewustwording van de financiële noodzaak om bij te dragen. Leden die al jaren niet actief lid zijn worden hier bewust op gewezen, waarop sommigen ook een verzoek doen om te worden uitgeschreven. Dat is enerzijds vervelend, maar anderzijds kun je mensen niet dwingen. Het feit dat je voor andere manier van geldwerving kiest levert financieel iets op en anderzijds creëer je duidelijkheid. Als het abonnementsbestand er eenmaal staat hoeven we het volgende jaar er weinig meer aan te doen."

Is er nog een weg terug?

Karl: "Het besluit hierover ligt uiteindelijk bij de kerkenraad en het college, maar dit initiatief heeft veel potentie. Eerder denk ik dat de andere wijken het (deels) gaan overnemen. Er moet naast onze abonnementsstructuur ruimte blijven voor andere vormen voor leden die dat prettiger vinden."

Patrick: "Wat mij betreft niet. Met daarbij natuurlijk de kanttekening dat we voldoende middelen moeten ontvangen. Anders loopt het voortbestaan van de wijkgemeente gevaar. We moeten wel accepteren dat sommige mensen moeite hebben met veranderingen. Daarom moeten we ze tijd gunnen om hieraan te wennen. Iedereen moet ook op maat bediend kunnen worden. Dat mag moeite kosten en daarvoor moet zeker aandacht zijn."

Tot slot

Patrick: "Besef als je hiermee gaat starten dat het in je gemeente heel wat impact zal hebben. Je zult

er een hoop inspanning in moeten stoppen om een omslag in het denken teweeg te kunnen brengen. Neem de tijd ervoor."

Karl: "Wij hebben het voordeel gehad dat de Veenkerk een kleinere wijkgemeente is binnen de Protestantse Gemeente Hoogland/Amersfoort-Noord. Het is aan te bevelen om een pilot te starten binnen een wat kleinere populatie."

Meer informatie:
www.veenkerk.nl/abonnement



Karl de Vries (rechts) is kerkrentmeester in de Protestantse Gemeente Hoogland/Amersfoort-Noord. De gemeente heeft drie wijkgemeenten. De taak van Karl is onder andere fondsenwerving waaronder Kerkbalans en de solidariteitskas.

Patrick Donath (links) is lid van de wijkgemeente Veenkerk. Hij heeft geen specifieke kerkrentmeesterlijke functie. Hij is lid van een werkgroep die zich bezig houdt met de abonnementen-formule waar de wijkgemeente sinds kort mee is gestart. Het idee van de abonnementen is bij hem vandaan gekomen.





schaapsound

Grote Kerk Nijkerk
LED DISPLAYS, KERK-TV EN GELUID
 DRAADLOZE BEDIENING VAN GELUID EN KERK-TV

KERKGELUIDSINSTALLATIES | PRESENTATIE/KERKTV
 AKOESTIEK | NETWERK/WIFI | VERLICHTING | DOMOTICA

Zwolle | Ridderkerk | Roermond
www.schaapsound.nl

De podcastserie van VKB Kerkrentmeesters:



Beluister de afleveringen hier:
www.kerkrentmeester.nl/podcast

De kleine synode is voor de Beheercommissie centrale
 kas predikantstraktementen (BCKP) op zoek naar een

› bestuurslid (vrijwilliger)

Heb jij ervaring als accountant en wil je deze inzetten voor de Protestantse Kerk in Nederland? Ben jij analytisch en communicatief vaardig en wil je samen met een team werken aan de uitvoering en financiering van de arbeidsvoorwaardenregeling van de gemeentepredikanten? Dan kom je als geroepen!

Kijk voor meer informatie over deze vacature op onze website: www.protestantsekerk.nl/vacatures



Kerkrentmeesters in Noord-Holland, Groningen, Drenthe en Friesland

SBKG-NN is de vraagbaak
 voor kerkeigenaren
 in Noord-Nederland

Uw SIM 2024-2029 al geregeld?
 Uw kerk verduurzamen?
 Bel ons en informeer naar alle
 mogelijkheden of plan gelijk
 een afspraak voor een opname!

058 -212 3592
info@sbkg-nn.nl
www.sbkg-nn.nl

Wij begeleiden u bij:

- - onderhoud / restauratie / verbouw / herbestemming
- - gebouwenbeheer / groen en duurzaam
- - subsidie- en fondsaanvragen / financiering



SBKG
 Noord-Nederland



De eerste resultaten voor 2023

Actie Kerkbalans

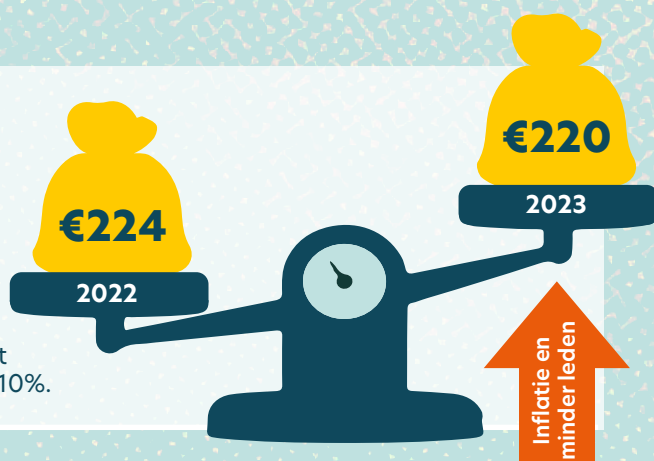
Resultaten op basis van toezeggingen voor 2023



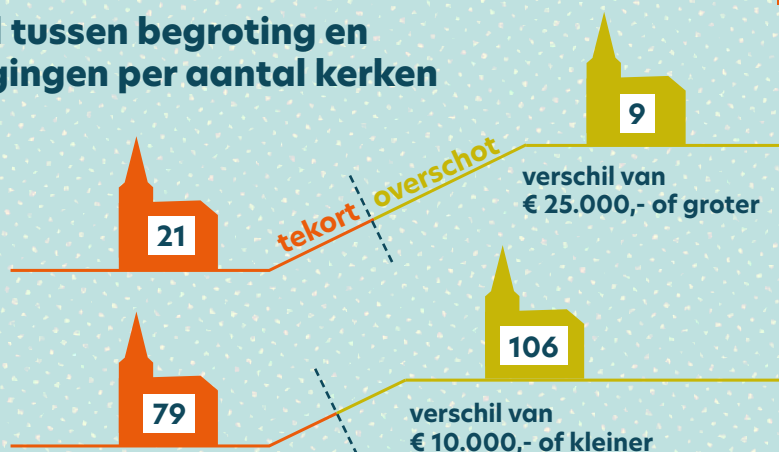
251 kerken deden mee aan dit onderzoek

Gemiddeld bedrag per pastorale eenheid blijft stabiel

De eerder verwachte inkomstenstijging bleef uit. Dit wordt toegeschreven aan de (niet meegerekende) krimp van het ledenbestand en de inflatie van +10%.

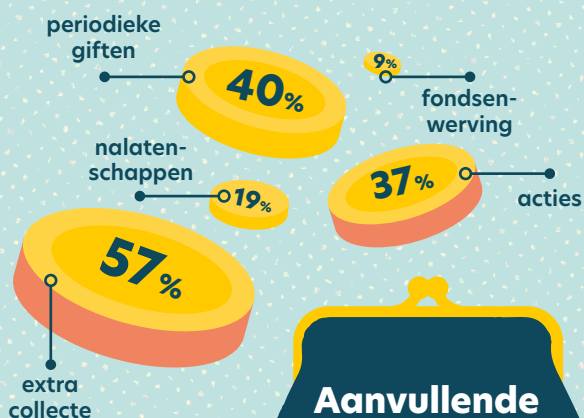


Versil tussen begroting en toezeggingen per aantal kerken



Er is minder toegezegd dan begroot:

-1,73%



De meeste kerken richten zich vooral op actieve kerkleden met aanvullende geldwervingsacties

Aanvullende wervingsacties

Begroting

30% heeft meer begroot voor 2023 dan ontvangen in 2022

De realisatie over 2022 lag gemiddeld op **154.441,-** terwijl dit jaar gemiddeld **153.740,-** begroot is.

0,34%

Je kunt nu niet meer om de kerk heen

Dertig jaar kerkte de Protestantse wijkgemeente Dalem/Gorinchem-Oost in een school, sinds eind 2022 in haar gloednieuwe en duurzame kerkgebouw in Gorinchem-Oost. De Solidariteitskas van de Protestantse Kerk droeg een steentje bij.

TEKST TINEKE VAN DER STOK **BEELD** LUC BUTHKER

De navigatie kan het nauwelijks vinden, zo nieuw zijn de straten rond het kerkgebouw aan de Kruit-
hoorn 1 in Gorinchem. Grote bouwboarden laten bij het binnenrijden van de wijk zien dat er nog meer grootse plannen zijn voor de inrichting van deze woonwijk in het oosten van de stad.

Niet zichtbaar

Het stadsdeel Gorinchem-Oost breidt zich sinds de jaren tachtig steeds verder uit. Hoewel er als vanzelf een winkelcentrum, school en apotheek kwamen, ontbrak er een kerk in de wijk. Ouderling-kerkrentmeester Kees van As: "Als wijkgemeente hebben we ruim dertig jaar diensten gehouden in een school. Voor veel mensen was absoluut niet duidelijk dat er een protestantse gemeente in de wijk was. En dat alleen omdat er geen fysiek kerkgebouw stond."

In actie komen

De wens voor een eigen kerkgebouw was er al lang. Van As: "We waren al jaren met de burgerlijke gemeente in gesprek over het aankopen van een stuk grond, maar kregen steeds nul op het rekest." In 2017 kwam die kans opeens: er kwam een perceel grond beschikbaar binnen het 'maatschappelijk cluster' in de wijk. Dat betekende dat er plaats was voor een kerkgebouw naast de school, sporthal en een tehuis voor mensen met dementie. Van As: "Onze bouwcommissie ging direct aan de slag met een bouwplan, we zochten een architect die het ontwerp kon maken en een aannemer die het allemaal kon uitvoeren. Een hele klus, maar we wisten waar we het voor deden."

Fondsen werven

Aan de bouw van een nieuwe kerk hing een flink kostenplaatje. "De totale begroting kwam uit op €2,4 miljoen," blikt Van As terug. "Circa €1,7 miljoen daarvan



konden we betalen uit de verkoop van een paar panden, daarna moest nog 7 ton worden opgebracht door de eigen gemeente en uit externe fondsenwerving." Esther Meppelink was in die tijd voorzitter van de commissie fondsenwerving. Haar wachtte een enorme opdracht toen er zoveel geld op tafel moest komen. "Gelukkig hoefde ik het niet alleen te doen. Gemeenteleden met financiële ervaring schreven direct allerlei externe fondsen aan."

Dat veel gemeenteleden direct een financiële toezegging deden, gaf enorm veel energie. "Er werden spontaan acties georganiseerd, zoals een sponsorloop en kledingbeurs, maar ook konden gemeenteleden een aandeel 'kopen' in een zonnepaneel. Daar werd gretig gebruik van gemaakt," vertelt Meppelink. "Daarnaast was er een gemeentelid dat veel hout sponsorde, een ander doneerde de complete keukeninventaris, weer een ander gemeentelid heeft met zijn bestratingsbedrijf het hele kerkplein aangelegd."

Solidariteitskas

Bij het aanschrijven van fondsen werd ook de landelijke kerk niet vergeten. Van As: "De Solidariteitskas kenden we al, dus we hebben de commissie Steunverlening van de Protestantse Kerk aangeschreven of een deel van ons kerkgebouw uit deze kas gefinancierd kon worden." De subsidieaanvraag verliep soepel. Kees van As: "We moesten natuurlijk papieren indienen, zoals de jaarrekening, ons bouwplan en de financiële begroting, maar het is goed dat er zorgvuldig naar wordt gekeken. Onze aanvraag is gehonoreerd voor €25.000,-. Daar zijn we heel blij mee."

Gebouwensubsidie

Het bureau Steunverlening beoordeelt dagelijks subsidieaanvragen die bij de commissie Steunverlening binnenkomen. Projectmedewerker Erik Vink: "We toetsen onder andere of een subsidieverzoek voldoet aan de voorwaarden. Daarna schrijven we een advies aan de commissie. Zij nemen het uiteindelijke besluit over de toekenning en hoogte van de subsidie." De wijkgemeente Oosterlicht kreeg geld uit de 'gebouwensubsidie', één van de onderdelen waarvoor subsidie kan worden aangevraagd vanuit de Solidariteitskas. "Naast een tegemoetkoming in de kosten bij nieuwbouw, verduurzaming of restauratie van een kerkgebouw kan er bijvoorbeeld ook subsidie worden aangevraagd voor restauratie van het kerkorgel, een calamiteit of zaken rondom toekomstbestendigheid van de gemeente," vertelt Vink.

Familiekamer

In het najaar van 2022 was het zover: het fonkelnieuwe kerkgebouw in Gorinchem-Oost kon de deuren openen. De kerk kreeg de mooie naam 'Oosterlicht' op de gevel. Vanaf dat moment is dat ook de naam van de wijkgemeente. De hele wijk werd uitgenodigd om een kijkje te nemen. Esther Meppelink: "In het openingsweekend zijn honderden mensen langs geweest. Op vrijdag deden 160 kinderen mee met de lampionnoptocht,



op zaterdag hielden we open huis. De 750 petit-fourpjes die we hadden besteld, waren aan het einde van de ochtend op. Op zondag hadden we naast onze diensten een grote sing-in. We konden echt laten zien wat we 'in huis' hebben én dat we een kerk voor de wijk willen zijn."

Het nieuwe gebouw heeft naast een prachtige kerkzaal, diverse vergaderruimten, een jeugdhonk, een crèche-ruimte, een moderne keuken en een familiekamer. "De laatste is een ruimte waar mensen een geliefde kunnen opbaren na overlijden," zegt Van As. "De directe familie krijgt een sleutel van de aparte ingang en kan 24 uur per dag de ruimte betreden. Zo'n faciliteit was er nog niet in de wijk. Er is inmiddels al verschillende malen gebruik van gemaakt."

Kerk in de wijk

Kees en Esther zijn het roerend eens: het nieuwe kerkgebouw geeft een boost aan het gemeenteleven. "We hoorden al eerder: 'Als de kerk er is, dan kom ik weer.' Dat zien we nu gebeuren. Toen we nog in de school kerkten, wist niemand dat daar op zondag een kerk was. Nu kun je niet meer om de kerk heen!"

Solidariteitskas: van gemeenten, voor gemeenten

Gemeenten binnen de Protestantse Kerk in Nederland dragen bij aan de Solidariteitskas, met een vast bedrag per belijdend lid per jaar. Iedere protestantse gemeente die financiële steun nodig heeft of geld om een vernieuwend plan uit te voeren, kan subsidie aanvragen bij de Solidariteitskas. Meer informatie via: protestantsekerk.nl/solidariteitskas.



Do's & don'ts

Geldwerving in je gemeente

TEKST HARRY FIKSE EN JOOST SCHELLING BEELD ADOBE STOCK

Do's

Doelgroep

Ken je doelgroep als je hen aanschrijft. Zorg dat je verschillende brieven hebt. Je gemeente bestaat uit verschillende mensen met verschillende financiële posities. Probeer daar segmenten van te maken en benader die op een eigen manier. Jongeren moeten nog leren om te geven voor hun kerk. Begin daar met kleine bedragen per maand.

Duidelijkheid

Geef duidelijk aan waarom de financiële bijdrage nodig is: urgentie (wij hebben uw bijdrage nodig, om...), maar ook transparantie (dit hebben we gedaan, dankzij u...). Interview eens de organisator van een activiteit en laat hem of haar vertellen over de activiteit en de noodzaak van de financiële ondersteuning. Zulke verhalen zeggen de mensen meer dan een gepubliceerde jaarrekening.

Inhoud

Geef ook inhoudelijk lading aan de fondsenwervende actie. Een thema-preek of -avond over geld kan helpen om ook intrinsiek gemotiveerd te worden

te geven of bij te dragen. Zonder te manipuleren overigens.

Specifiek doel

Geef collecten, ook de structurele collecten voor de kerk, als het even kan een specifiek doel, dus online diensten, apparatuur, kinderwerk, etcetera. Doe dat zeker ook voor de extra collecten rond het onderhoud(sfonds). Maar kijk ook breder: soms is een kosteloze inzet van een deskundig gemeentelid meer waard dan de bijdrage in de collectezak.

Dichtbij

Houd de acties zo dichtbij mogelijk. Telemarketing kan een goede methode zijn, maar dan door (ook) als college van kerkrentmeesters te gaan bellen. Zorg wel voor een belscript, zodat iedereen weet wat hij of zij aan de telefoon kan zeggen.

Relaties

Bij geldwerving draait het om relaties en relatieonderhoud. Zorg dat je als kerk goed vindbaar en benaderbaar bent, online maar zeker ook in en rondom je kerkgebouw. Zorg voor de juiste en actuele informatie.



Don'ts

Communicatie

Denk niet dat geldwerving wel zonder goede communicatie kan, omdat mensen 'toch wel' voor de kerk zullen geven. Kortom: maak geen standaardbrief voor alle doelgroepen, geen lange verhalen van verantwoording, plannen en urgentie, geen vage taal over de bestemming van de gelden, niet denken dat de begroting of jaarrekening publiceren afdoende is.

Schuldgevoel aanpraten

Prat mensen geen schuldgevoel aan als de acties wat minder lopen. De boodschap komt dan vaak bij de verkeerde groep aan (die toch al betrokken is en geeft). Probeer te kijken naar de positieve bijdragen en kijk vooral hoe je de kring kunt verbreden. En vraag ook bij gevers na hoe zij de actie ontvangen hebben. Misschien is het een kwestie van een andere toon aanslaan.

Digitaal geven

Sluit digitale vormen van geven niet uit voor bezoekers. Sinds corona zijn veel kerken overgestapt op digitaal geven, meestal in een (eigen) kerkapp. Maar juist bij bijzondere diensten (doop, belijdenis, kerst, pasen) of acties (noodhulpcollecten) loont het om hen via een QR-code ook mee te laten doen. App-leverancier Donkey Mobile liet recent weten dat de opbrengst soms meer dan 25% hoger ligt ten opzicht van zondagen zonder extra aandacht voor de gasten.

Tips

Geldwerving en (goede) communicatie kunnen niet zonder elkaar. Mocht je dat als (ouderling)-kerkrentmeester lastig vinden, laat je dan adviseren door iemand in de kerk die meer kijk heeft op communicatie. Of maak samen met de ouderling communicatie een communicatieplan, juist rondom financiële acties. Kijk ook wie in de verschillende doelgroepen 'je ambassadeurs' zijn en betrek hen bij de plannen en/of uitvoering.

Behoeftte aan extra ondersteuning rondom geldwerving en/of de communicatie erover? Kijk dan op www.kerkbalans.nl met ook informatie over bijvoorbeeld telemarketing, of stel je vraag aan de Dienstenorganisatie van de Protestantse Kerk of de VKB.

De stelling

De Actie Kerkbalans heeft zijn langste tijd gehad



VKB
kerkrentmeesters
stelling

Wat vind jij?

Praat ook mee over de stelling in de app van de VKB.

De stelling voor de volgende editie van *Kerkbeheer* is:

"Een verbetering van het werkklimaat lost het tekort aan vrijwilligers op."

Heeft u de VKB app nog niet gedownload? Scan de QR-code, installeer de app en meld u aan.



"Door de min of meer vrijblijvendheid" word je vaak verrast door wat er gegeven wordt."



"Zeker nu met de radioreclame" erbij in die weken, herkennen mensen de boodschap."



"Een kerk kan veel meer betrokkenheid creëren" op haar omgeving als zij werkt met alternatieve financieringsmodellen: verkoop lekkere cappuccino, organiseer orgelconcerten, begin een kringloopwinkel, verhuur koele flexplekken, word eens creatief en ondernemend."



"De essentie van Kerkbalans is nog altijd" het persoonlijke contact dat de gemeente ieder jaar via haar vrijwilligers opneemt met al haar gemeenteleden."



"We moeten naar een systeem," waarbij men periodiek (jaarlijks, maandelijks, per kwartaal) een vrijwillige bijdrage doet, totdat men die zelf herroept."



"Het is nog steeds een goed instrument" om een jaarlijkse bijdrage te vragen."



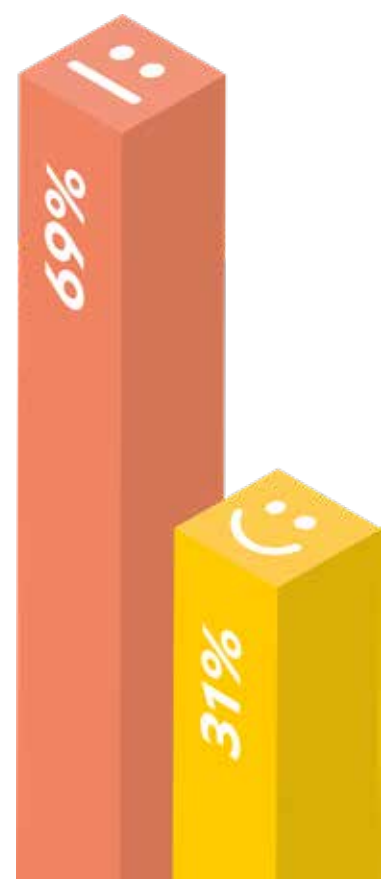
"We moeten een andere manier gaan gebruiken," zoals goededoelenorganisaties."

VKB over de Actie Kerkbalans

Zowel de score op de stelling als de inhoudelijke reacties maken één aspect goed duidelijk: op één manier aan geldwerving doen, volstaat niet meer! En alle gemeenteleden op één manier aanspreken ook niet. De vaste gevers kennen een andere aanpak, dan de mensen die zich 'aan de rand' van de gemeente ophouden. Kortom: maatwerk is geboden. En dan vooral persoonlijk maatwerk. In de ene gemeente werkt dat nog met mensen aan de deur of met voorgangers en kerkenraadsleden die de boodschap uitdragen, dat we 'niet alleen van de wind leven', maar ook 'boter bij de vis' gevraagd wordt. Maar niet meer overal.

Wat in alle gevallen wel aanslaat, is het vertellen van verhalen, een boodschap die je aanspreekt en niet enkel de vanzelfsprekendheid dat geven er nu eenmaal bij hoort. Wat doe je als kerk met de opbrengst? Waar zet je op in, waar loop je warm voor? Draag dat uit, vraag daarvoor geld. Moet dat nog met een verzoek om een toezegging een jaar vooruit? Past dat nog bij een samenleving die 'on demand' en met een abonnement zijn zaken regelt?

Zoveel mensen, zoveel smaken. Ga dus experimenteren, proberen en vooral leren. En durf dat naast de bestaande geldwervingsacties te doen. Je zult zien dat de nieuwe lessen vaak ook op de bestaande geldwervingsvormen kunnen worden toegepast. Als VKB experimenteren en leren we de komende tijd met u mee.



VKB partners

Syndesie

Onderdeel van een duurzamere kerk is tevens investeren in led-verlichting. Syndesie draagt er zorg voor dat uw kerk op efficiënte wijze voorzien wordt van hoogstaande led-verlichting. De ervaring leert dat het zicht op onder andere het kerkboekje en het liturgisch centrum vele malen hoger wordt. Dit wordt naast de energiebesparing als zeer prettig ervaren.

Kroon op ons werk zijn de complimenten van een kerkrentmeester dat in zijn kerk met de juiste led-verlichting de Tiengedeboden- en Spreukborden ineens zichtbaar en leesbaar waren. Door het toepassen van led-spots zijn deze borden heel specifiek uitgelicht en een verrijking van de kerk.

Wij luisteren, adviseren en komen tot het juiste lichtplan. Hoe simpel het ook lijkt, een juiste belichting is een complex gegeven. Wij onderscheiden ons door maatwerk te leveren en onze kennis te delen met de kerkbeheerders en kerkrentmeesters. Daarnaast leveren wij de nodige led-armaturen en installeren we zelf. Zo kunnen we de led-armaturen dimbaar maken. Door RGBW (Rood, Groen, Blauw en Wit) armaturen in het lichtplan op te nemen is het mogelijk om de liturgische kleuren door het jaar heen te laten zien, onder andere op een wand of als back-light in een kruis.

In deze tijd van duurzaamheid wordt investeren in led-verlichting interessant maar ook noodzakelijk. Niet alleen vanwege wetgeving maar ook door de risico's die (oude) conventionele verlichting oplevert. Wij merken op dat oude verlichting energie slurpt maar ook (brand-)gevaar oplevert. Meerdere malen hebben we in ons werk gedoofde smelthaarden aangetroffen. Iets wat we blijven herhalen: verlies op tijd investeren in juiste verlichting niet uit het oog. Kijk voor meer informatie op www.syndesie.nl.

SYNDESIE



BAVA Light Concepts

Het vervangen of nieuw ontwerpen van kerkverlichting is een uiterst serieuze zaak waarbij kennis en inzicht een must zijn. Een specialiteit van BAVA is het verlichten van kerken en monumentale panden. Het aanleggen of aanpassen van verlichting in kerken en monumentale panden vraagt om specialisme en inzicht. Wij hebben de expertise in huis om uw verlichtingswensen optimaal toe te passen en de verlichting toekomstbestendig te maken.

Er zijn erg veel verschillende kerkgebouwen, van zeer oud, Romaans tot Gotiek en vaak monumentale bouwwerken tot eigentijdse gebouwen. Omdat in dit soort gebouwen een passende verlichting te bedenken, is niet eenvoudig omdat we niet terug kunnen kijken naar oude voorbeelden.

150 jaar geleden en eerder waren er nog geen elektrische lampen, maar kaarsen en olielampen, toch zijn er met creatief inzicht vaak verrassende resultaten te behalen met gebruikmaking van bestaande frames

waarvan de kaars, olie en gloeilamp houders worden verwijderd en vervangen door nieuw vervaardigde onderdelen voorzien van led-verlichting.

BAVA heeft techniek in huis om bestaande armaturen om te bouwen naar led-verlichting. Wanneer er geen bruikbare bestaande armaturen beschikbaar zijn, kunnen we een advies uitbrengen voor nieuwe hoogwaardige armaturen. Hierbij wordt goed gekeken naar de vormgeving, materiaal en kleurgebruik in het gebouw. Ook hierbij berekend de lichtarchitect weer de benodigde led-techniek voor de juiste lichtsterkte. BAVA werkt alleen met led-verlichting van hoogwaardige kwaliteit, wat niet alleen zorgt voor duurzaamheid, maar ook voor een betere lichtopbrengst en langere levensduur. Kijk voor meer informatie op www.bava.nl.



Donkey Mobile

Gemeente opbouw, gebruiksgemak en gestegen collecte-inkomsten. Dat is wat de meer dan 300 kerken die Donkey Mobile gebruiken terug geven. Dat doen we door vol te investeren op de aanwezigheid van de kerk op de smartphone. Als enige bedrijf in Nederland werken we full time met een team van inmiddels meer dan tien mensen aan een app puur voor kerken. Omdat wij geloven dat het Hoogste het beste verdient.

Die focus op kwaliteit betaalt zich uit. Kerken die een app van Donkey Mobile gebruiken geven aan dat er meer betrokkenheid is in de kerk, dat de collecte-inkomsten stijgen en dat vrijwilligers makkelijker georganiseerd worden.

Gemeente

Wij maken het mogelijk om ook doordeweeks kerk te zijn. Dat doen we door onze unieke 'home'pagina van de app die voor ieder gemeentelid is gepersonaliseerd. Daardoor ontstaat dynamiek en zorgen we dat de relevante berichten bij de juiste personen komen. Nieuwsgierig hoe dit werkt? Bezoek een van onze maandelijks demonstratiewebinars op onze website. Of vraag het een van de inmiddels meer dan 75.000 gebruikers.

Gebruiksgemak

Wij werken fulltime met een team van enthousiaste vakmensen aan onze app. We hebben ruime ervaring bij grote bedrijven met het bouwen van apps en zien het allemaal als onze missie die ervaring in te zetten voor de kerk. Daardoor hoeft u zich als kerk nooit druk te maken om de technologie. Dat doen wij! Ook hebben we een ontwikkelkalender om de functionaliteiten van uw app steeds verder uit te breiden. Het belangrijkste is dat wij onszelf bij iedere ontwikkeling de vraag stellen: hoe kunnen we de nieuwste technologie gebruiken om kerken te ondersteunen?

Collecte

We hebben een unieke manier van collecteren geïntroduceerd. Gebruiksvriendelijk, snel en zonder extra meerkosten voor de kerk.

Nieuwsgierig geworden?

Ga snel www.donkeymobile.app. Ons team van experts kan u dan verder helpen!



Bijenhof

Bijenhof is al vele decennia een vertrouwde naam op het gebied van kerkmeubelen. Een specialisme dat niet alleen bekendheid en betrokkenheid met kerken vereist, maar evenzeer de praktische instelling om eisen en wensen van kerkbesturen te vertalen in karaktervol meubilair van hoge kwaliteit. Bij de ontwerpers van Bijenhof vindt u gesprekpartners die weten waarover zij praten – in de loop der jaren tekenden zij voor ruim 1100 kerkinterieurs – en die werken volgens de tradities van het degelijke ambachtelijke meubelmakersvak.

Communicatie, geloofsbeleving en de wijze van liturgie zijn de basis aspecten voor een evenwichtig ontwerp en een doeltreffend advies. Het blijft voor ons een dankbaar proces om deze aspecten te vertalen naar het meubilair en de inrichting van de ruimte. Als onafhankelijke partner is het voor ons mogelijk u van dienst te zijn vanaf de initiatieffase tot ingebruikname van de ruimte.

Gezien ons enthousiasme, betrokkenheid en vakkennis sinds 1928, staan wij voor vertrouwen, kwaliteit en klantgericht handelen. Actief luisteren, oog voor detail, duurzame materialen en creatief in oplossingen zijn onze bouwstenen om voor u het juiste meubilair en/of interieur te realiseren.

Bijenhof interieur heeft een eigen kantoor en werkplaats en werkt nauw samen met gerenommeerde productiepartners. Elke geselecteerde productiepartner heeft zijn eigen specialisme. Afhankelijk van het gewenste meubilair en/of interieur kunnen wij u optimaal van dienst zijn en een concurrerende prijs/kwaliteit verhouding voor u waarborgen.

Elke gemeenschap en ruimte heeft zijn eigen identiteit. Vandaar dat liturgische meubelen op maat wordt ontworpen en gemaakt. Het combineren van diverse materialen, gerelateerd aan de wijze van liturgie, maakt elk liturgisch centrum uniek.

Ook voor zowel stoelen als kerkbanken bent u bij Bijenhof aan het goede adres. Deze zijn specifiek ontworpen voor geloofsbelevingsruimtes. Kijk voor meer informatie op www.bijenhof.nl.



Otto en Yvonne

De samenleving vergrijst. De hoogte van het aantal nalatenschappen neemt toe. Dat roept de vraag op: Zouden kerken meer moeten inzetten op nalatenschappen? We legden deze vraag voor aan Otto Sondorp en Yvonne Teitsma, beiden lid van de Raad voor de Plaatselijke Geldwerving (RPG) en belichten deze vraag vanuit pastoraal (Otto) en communicatief (Yvonne) oogpunt.

TEKST JOOST SCHELLING BEELD NICO DE JONG EN MARLOES VAN DOORN

Otto Sondorp: "Naarmate je ouder wordt, ga je ook hier over nadenken. In het pastoraat en bij leeftijdsgenoten, zie ik dat veel nalatenschappen gaan naar andere goede doelen, nauwelijks naar de kerk. Nalatenschappen kunnen echter zorgen voor een substantiële bijdrage aan de kerkelijke missie. En niet alleen van kerkelijke gevers. In de samenleving is nog steeds waardering voor de waarden van de kerk en voor het voortbestaan van religieus erfgoed. Deze 'pareltjes' van de kerk kunnen we actiever onder hun aandacht brengen."

"Met de ontkerkelijking is de afstand tot de kerk toegenomen, zeker bij kinderen van de oudere generaties. Kinderen respecteren vaak wel de wens van de ouders, als het gaat om erfstellingen voor de kerk. Ondanks hun afstand tot de kerk is het goed ook hen actief in de communicatie over nalatenschappen te betrekken. Leg daarin niet teveel nadruk op de kerk als instituut, maar op wat haar beweegt, en wat je als kerk voor de samenleving betekent: Wat draagt een legaat daaraan bij? Verder is het van belang om te bedenken: met wie ben ik

in gesprek? Wat beweegt hem of haar en wat is belangrijk voor die persoon?"

"Nalatenschappen bespreekbaar maken is een uiterst delicate zaak. Je snijdt het niet zomaar aan, maar stelt je juist terughoudend op. Liever reactief dan proactief. Zeker als kerkrentmeester of pastor wil je niet het gevoel geven dat je rondom ouder worden of mogelijk overlijden even langskomt om wat geld binnen te halen. Maar wanneer de vraag gesteld wordt, moet je vanuit jouw dienstbaarheid een goed doordacht antwoord hebben."

"Het is goed om als kerk daar beleid op te maken. Betrek bij het maken nadrukkelijk het pastoraat en pastores. Juist bij de oudere generatie geniet de predikant of kerkelijk werker vertrouwen. Zeker als er sprake is van een lange pastorale relatie. Dan is het wel van groot belang dat een pastor goed weet wat hij of zij zegt, als dit onderwerp ter sprake komt. Uiteindelijk wil je mensen helpen om hun dankbaarheid tot uiting te laten komen over wat ze in hun leven belangrijk vonden. Ook in de vorm van een schenking."



**"Liever
reactief dan
proactief."**

Otto Sondorp

"Het draait om communicatie op het hartsniveau."

Yvonne Teitsma



Yvonne Teitsma: "Dienstbaar aanwezig zijn bij de vraag om na te laten, zoals Otto dat hier noemt, vraagt om zorgvuldigheid in pastorale zin, maar ook om ondersteunende communicatie. In mijn vorige gemeente Amstelveen-Buitenveldert en nu in Amsterdam hebben we een folder ontwikkeld en communiceren we er regelmatig over in ons kerkmagazine."

"In veel communicatie draait het om communicatie op het hartsniveau. Het gaat niet om grote woorden, geen beleidstaal, maar gaat het over de verhalen van mensen. Wat beweegt hen, waar zijn ze vol van, waar hopen ze op en waar geloven ze in. In Amsterdam brengen we dit samen in een mooi boekje gevuld met verhalen van gemeenteleden, voorgangers, diaconaal en pastoraal werkers en vanuit het jeugdwerk."

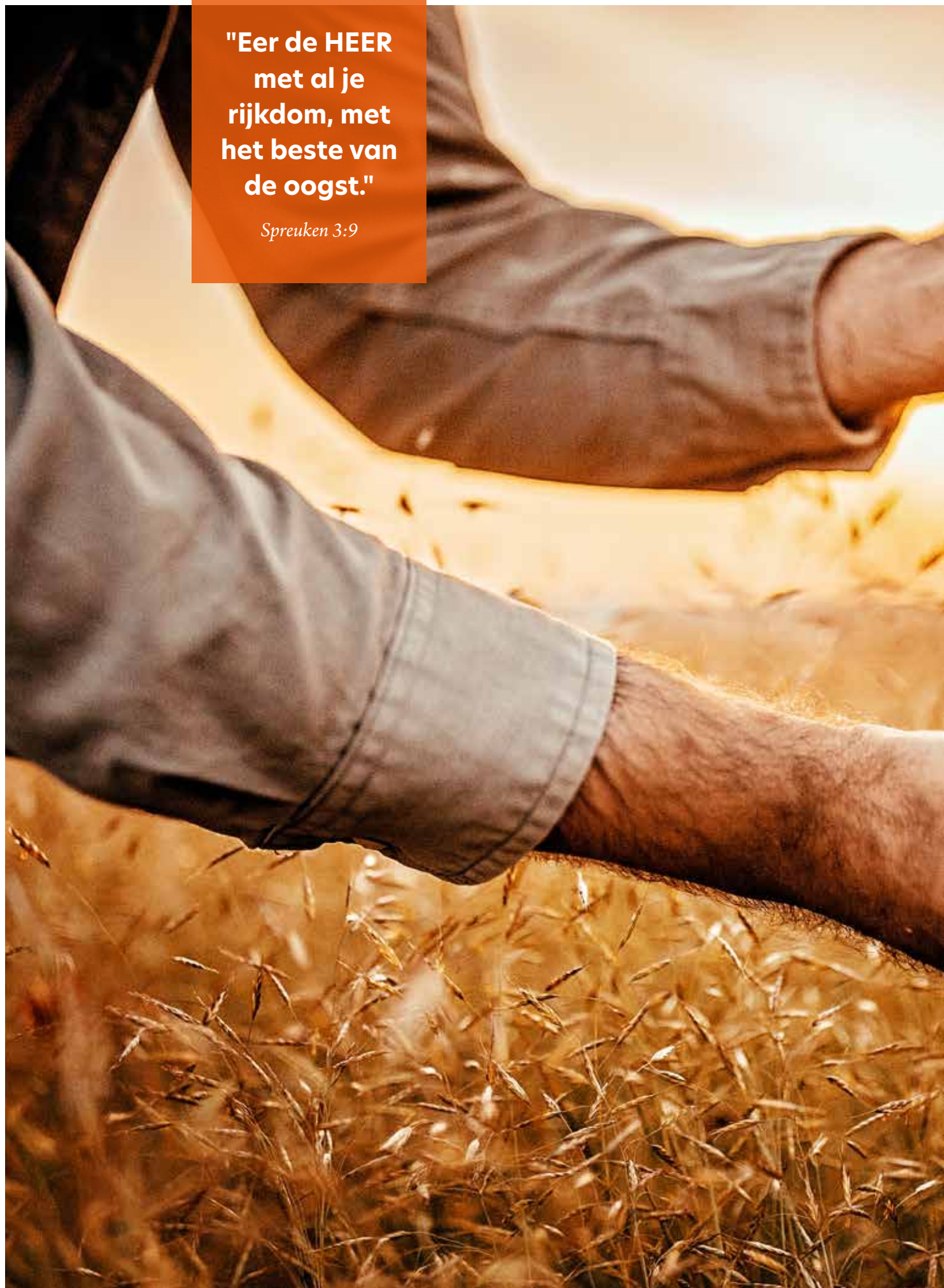
"Het nadenken over de laatste wil is een hele stap en het kan ook confronterend zijn. Ik help daarom

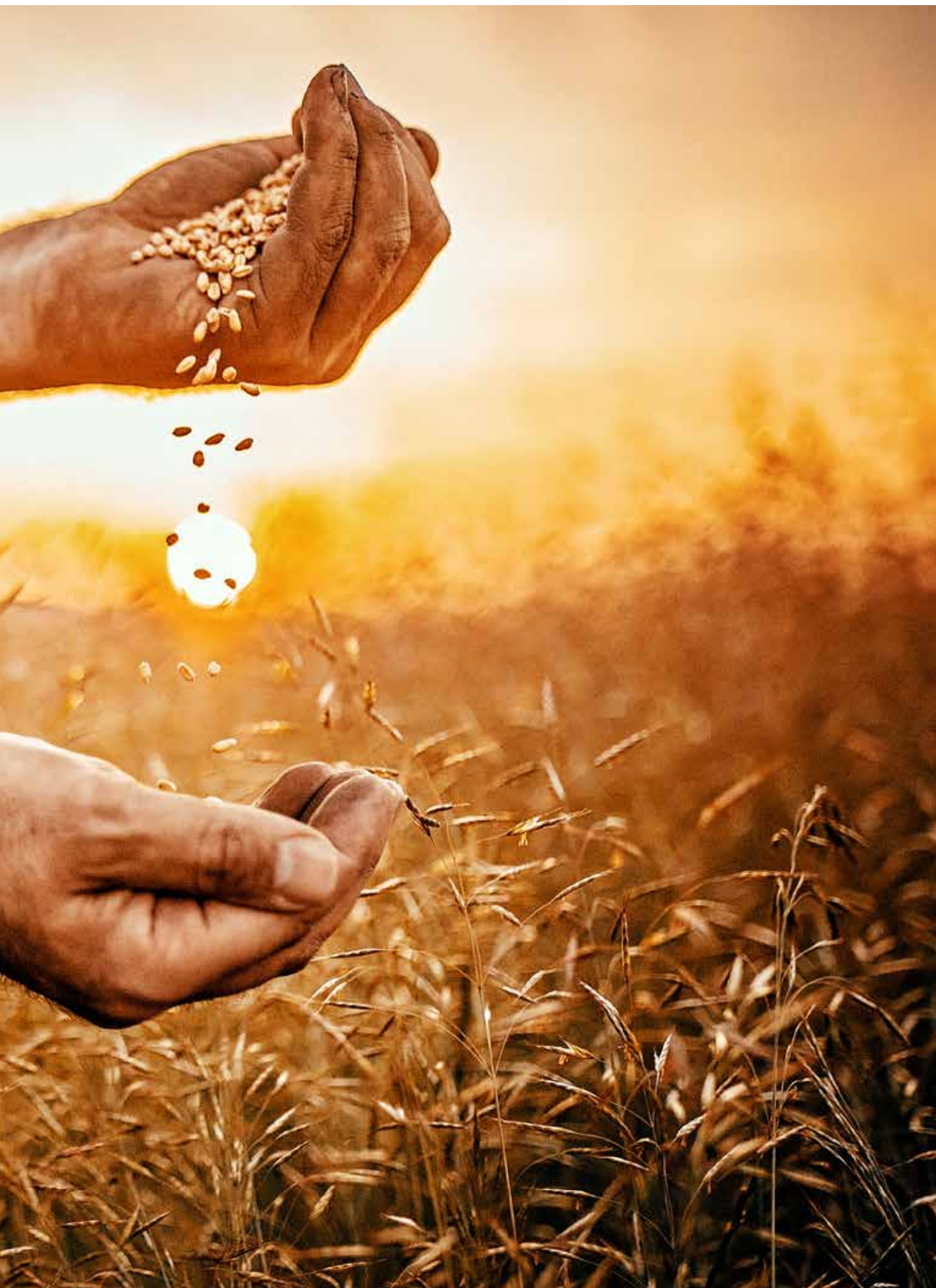
graag in dit proces met het geven van duidelijke informatie. Dat ontzorgt. Ook de praktische informatie mag hierbij niet ontbreken. Met behulp van onze 'huisnotaris' hebben we een handig stappenplan opgesteld met een aantal tips en adviezen. Het is vaak een hele opluchting als alles goed geregeld is."

"Als gemeente kun je de communicatie over nalaten aan de kerk op je eigen manier vormgeven met verhalen vanuit je eigen gemeente. De VKB werkt, samen met de PKN, aan een plan om alle kerken te ondersteunen bij het communiceren over nalaten. Naast een nieuwe folder met motivatie en testimonials wordt er instructiemateriaal ontwikkeld onder andere voor kerkrentmeesters. Ook komt er een webinar om achterliggende kennis over te brengen. Voor wie nu al aan de slag wil is er de folder 'Geef het geloof door aan volgende generaties'. Deze is te bestellen via de VKB-Webshop (zie: www.kerkrentmeester.nl/webshop/)."

**"Eer de HEER
met al je
rijkdom, met
het beste van
de oogst."**

Spreuken 3:9





Kom binnen! kijk rond in de Domkerk

Voor velen zal de Dom in Utrecht geen onbekend gebouw zijn. Als naar een opsomming van bekende Nederlandse historische gebouwen wordt gevraagd zal de Dom ongetwijfeld in het rijtje voorkomen. Een uniek gebouw met een unieke historie, maar ook zeker uniek is de wijze waarop het gebouw in stand wordt gehouden. De moeite waard om eens binnen te stappen in dit gebouw in het hartje van Utrecht!





De Utrechtse Domkerk (ofwel Sint Maartenskathedraal) is gebouwd als gotische kathedraal van het bisdom Utrecht. Met de bouw werd gestart in 1254. Tijdens de storm van 1674 stortte het middenschip in. Sindsdien resteren van het gebouw nog de toren, het koor en het transept van de kerk die overigens imposant genoeg zijn om een beeld te krijgen van hoe het voor de verwoestende storm geweest moet zijn. Opvallend is dat het Domplein op de plaats waar het middenschip stond pas is ontstaan in de 19e eeuw. Pas na 200 jaar zijn de ruïnes van het ingestorte deel van de kerk opgeruimd!

In de Domkerk is een aantal waardevolle onderdelen te vinden. Daarbij noem ik het praalgraf van Van Gendt uit 1676 in het koor, de cenotaaf (grafteken) van bisschop George van Egmond uit 1559 in de kooromgang en het monumentale Bätzorgel uit 1831 dat in het oog springt als je vanuit het koor in de kerk kijkt. Aan weerszijden van het transept bevinden zich gigantische gebrandschilderde ramen. De zuidzijde toont de vier evangelisten en de noordzijde toont figuren uit het Oude Testament waaronder Mozes, Aäron en Elia.

Als ik de kerk binnenloop kom ik direct een betaalzuil tegen, waar met pin een gift gegeven kan worden, en twee offerblokken voor contant geld. Bijzonder is dat er in tegenstelling tot andere grote kerkgebouwen in Nederland geen toegangsprijs wordt gevraagd. De toegang tot het gebouw is dus gratis, maar een gift voor de instandhouding wordt zeer op prijs gesteld. Op de afgesproken tijd komt de heer Holsappel mij tegemoet, waarna we in het Domcafé een gesprek hebben over het gebouw en de wijkgemeente.

Bert Holsappel is ouderling-kerkrentmeester en penningmeester van het college van kerkrentmeesters van de Protestantse Gemeente te Utrecht. Hij legt uit dat de kerk tussen 2017 en 2022 is gerestaureerd voor een bedrag van €3,2 miljoen. Voor de komende jaren tot 2030 is nog eens €6 miljoen nodig, zo heeft een inspectie aangetoond. De afgesloten restauratie kon deels dankzij SIM subsidie tot stand komen. Verder is er zo'n €80.000,- opgehaald via crowdfunding. Daarnaast is er bijgedragen door de Provincie Utrecht en de gemeente Utrecht.

De kerkelijke gemeente die de kerk gebruikt is de wijkgemeente Citypastoraat en is onderdeel van de Protestantse Gemeente te Utrecht. Deze wijkgemeente heeft 200 actieve leden. Op zondag zijn er erediensten met een hoog-liturgisch karakter. Twee maal per week is er een vesper en eenmaal per maand is er op zaterdag de 'night of light'. De kerk is dan volledig met kaarslicht verlicht. Dit trekt veel belangstellenden.

De kerk heeft een predikant in dienst, een organist, een cantor en een beheerder. Voor het overige maakt de Dom gebruik van 300 vrijwilligers, waarvan er 100 uit de wijkgemeente komen.

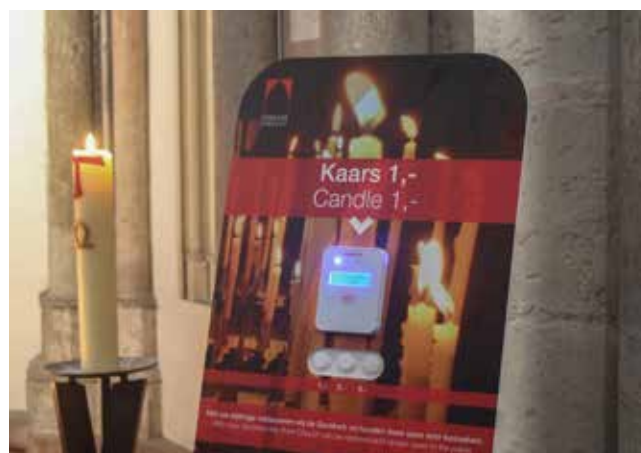
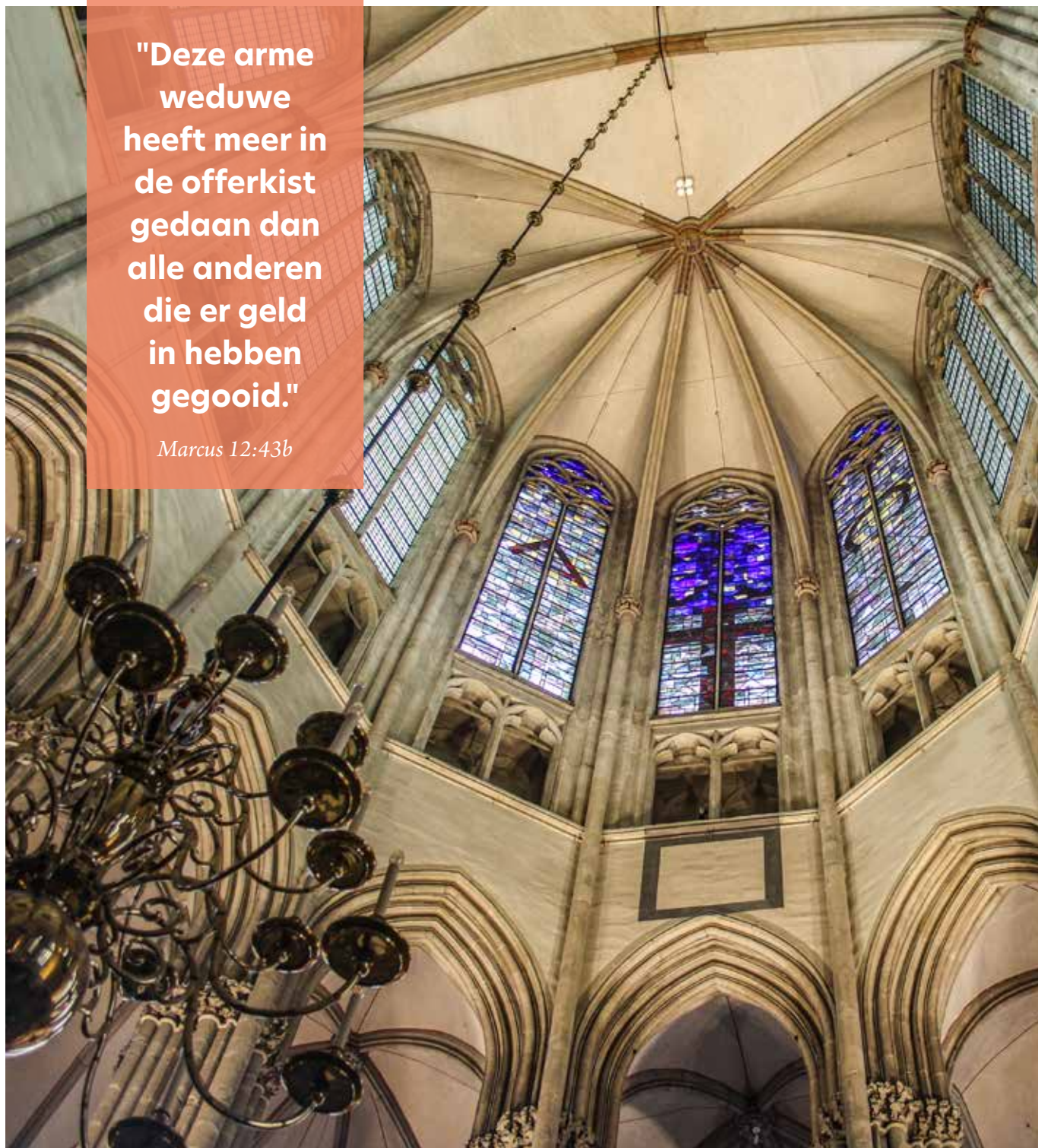
Het kerkgebouw is nog volledig eigendom van de kerkelijke gemeente. Bewust is gekozen om het beheer in eigen hand te houden al blijft dat wel een worsteling. De kerk heeft een Vriendenstichting die ook inkomsten genereert voor de exploitatie van het gebouw. Er is een Stichting Zaterdagmiddagmuziek die muzikale evenementen organiseert. Gedurende het jaar zijn er verschillende verhuuractiviteiten die geld opleveren. Het Domcafé en de Domshop leveren ook hun positieve bijdrage. Het gebouw maakt samen met een aantal andere grote kerken deel uit van het 'Grootste Museum van Nederland'.

Bezoekers stimuleren een bijdrage te doen is een uitdaging.

De kerk is een grote publiekstrekker. Het is een uitdaging om de stroom bezoekers ook te stimuleren om een bijdrage te doen. Daarom staan er in het gebouw twee donatiezuilen: bij de ingang en in het koor waar een kaarsje kan worden gebrand. De ervaring leert dat de donatie op deze wijze steeds terrein wint. Bij de ingang wordt zo'n €136.000,- (2022) aan donaties binnengehaald. Een stijging van 11% ten opzichte van 6 jaar geleden. Dit betreft momenteel zo'n 40% van de totale bijdragen. Voor de kaarsen bedraagt de opbrengst momenteel ruim €37.000,-. Op beide zuilen kan een keuze gemaakt worden voor de hoogte van de bijdrage. Men overweegt nog een zuil aan te schaffen om bij de uitgang te plaatsen.

"Deze arme
weduwe
heeft meer in
de offerkist
gedaan dan
alle anderen
die er geld
in hebben
gegooid."

Marcus 12:43b



Vraag van de maand

Collecteren met de mobiele telefoon

Steeds meer gemeenten gaan over op digitaal collecteren. Het is een ontwikkeling die de maatschappelijke trend volgt: steeds minder mensen hebben nog contant geld in huis. En corona heeft hierin voor een versnelling gezorgd. Maar met de meeste apps kun je meer dan collecteren. Daarom kan het zinvol zijn om als kerk de afweging te maken: Wat hebben wij nodig? Dit artikel wil je bij die afweging helpen.

TEKST JOOST SCHELLING BEELD ISTOCK

Vijf apps worden veel in kerken gebruikt. De Givt app is een pure collecte app. Apppostel, Chrch, Donkey Mobile en Scipio zijn community apps die ook een collecte functie hebben. Elke app heeft diverse mogelijkheden, het is goed om te kijken welke kwaliteiten het beste bij jullie situatie past.

1. Apppostel

De Apppostel app sluit naadloos aan op de bestaande dienstverlening van SKG en is daarmee handig als je inzet op het uitbreiden van vooral de financiële dienstverlening en communicatie in/met de kerkenraad (agenda's en ledenoverzichten). Zij bieden niet alleen de mogelijkheid voor digitaal collecteren maar ook dienstverlening in het kader van de Actie Kerkbalans, en koppeling aan de Kerkbalansregistratie vanuit LRP. Het is mogelijk om via hun website een demo te gebruiken. Meer informatie op: www.apppostel.nl.

2. Donkey Mobile

Donkey Mobile zet helemaal in op community-building, waarbij je ook makkelijk digitaal kunt geven. In deze app heb je een koppeling tussen een eigen portemonnee (één transactie via iDeal voor €0,24) en dan kun je van daaruit aan de collectes geven. Vooral handig als je veelvuldig voor diverse verschillende doelen collecteert. De penningmeester maakt dit geld op

basis van de collectebijdragen vervolgens over naar de betreffende doelen. Hier ziet de penningmeester vanuit het oogpunt van privacy, alleen de bedragen en de betreffende doelen. Ook bezoekers van de dienst zonder deze app kunnen via een QR-code en iDeal doneren. Eigen onderzoek van Donkey Mobile liet zien dat 25% van de gevers met kerst zelf de app niet gebruikten, maar wel konden geven.

De app van Donkey Mobile blinkt vooral uit in de mogelijkheden om in je kerk met elkaar te communiceren (zelf groepen maken, berichten delen en liken). Inmiddels worden er ook wekelijks materialen (nieuws, feed, podcasts) aangeboden, die je als gemeente aan de app kunt toevoegen. Ook deze app kun je gratis testen, namelijk door de VKB App te downloaden, want die draait op dit platform. Meer informatie op: www.donkeymobile.app.

3. GIVT

GIVT zet in op het makkelijk kunnen doen van giften in en rondom de kerk. Echt handig is hun goede communicatie die ook in de kerkgebouwen toe te passen is: een makkelijke QR-code die je overal kunt plaatsen en kunt scannen. Het doel van deze app is het dan ook om geven echt zo makkelijk mogelijk te maken. Meer informatie op: www.givtapp.net/voor-organisaties/givt-voor-kerken/.

4. Scipio - Hagru

Scipio is een communicatiemiddel met en voor gemeenteleden.

De app komt het best tot zijn recht in combinatie met Scipio Online, het ledenadministratiesysteem van de ontwikkelaar. Je kunt de app overigens prima gebruiken zonder deze koppeling, maar dan mis je wel een aantal functionaliteiten, zoals een realtime actuele ledenlijst. De Scipio App voorziet in een krachtige groepenfunctionaliteit, waarbinnen leden op groepsniveau met elkaar kunnen communiceren en bestanden met elkaar kunnen uitwisselen. Ook de collectefunctie van deze app werkt vergelijkbaar met die van Donkey Mobile. Deze kan ook gebruikt worden zonder tegoed. De app biedt de mogelijkheid om realtime de collecte-opbrengsten via de app te volgen. Bij een collecte krijg je dan meteen te zien wat het doelbedrag is en hoeveel er al via de app is opgehaald. Er is een gratis versie beschikbaar. Je betaalt voor deze START variant 4% per donatie. Daarnaast is er een PLUS variant met een vast contract per maand. Heeft uw gemeente geen Scipio Online of maakt uw gemeente gebruik van LRP? Kijk dan online naar de mogelijkheden voor gebruik van Scipio. Meer informatie op: www.scipio-app.nl.

5. Chrch app

Chrch is eveneens een community-app voor kerken. Anders dan de bovenstaande apps is deze lokaal (Noorderkerk Amsterdam) ontwikkeld. Inmiddels wordt de app door het gehele land gebruikt. In de app zitten ledenlijsten, (persoonlijke) agendafuncties en overzichten, die met elkaar te combineren zijn. Een afspraak bij een onbekende, dan klik je op de naam en via Google Maps plant de app dan de route. De app is zo in te richten dat hij helemaal bij jouw gemeente past. Je kunt de onderdelen kiezen die je wilt gebruiken en je eigen logo en kleuren instellen. Er is ook een mogelijkheid tot afgeschermd onderdelen met een inlog. De Chrch-app heeft ook een collectefunctie waarmee je kunt bijdragen aan de doelen waar die week voor wordt gecollecteerd. Ook hier werkt dit door eerst je tegoed op te waarderen, zoals bij Donkey Mobile. Het opgewaardeerde bedrag komt binnen op de rekening van de kerk en loopt via Mollie (0,35 cent per transactie). Voor het aanpassen van de app aan jouw gemeente geldt als tarief het principe 'geef wat je ervoor over hebt'. Daarbij wordt een richtlijn gehanteerd van een euro per lid dat de app gaat gebruiken. Meer informatie op: www.chrch.org.



Aan de slag

Alle genoemde apps leveren wat ons betreft wat ze beloven te doen. Elk van de apps kent eigen voor- en nadelen, die je als kerk anders zult beoordelen, afhankelijk van het doel dat je hebt. Het is goed om dat doel met elkaar als gemeente vooraf goed scherp te hebben. Gebruiken we de app vooral als alternatief voor de fysieke collecte of als inzet op versterking van de gemeenschap?

Overigens raden wij nooit aan te stoppen met bestaande geldwervingsmethoden (zoals cash geld en collectebonnen) omdat dat ook tot inkomensvermindering kan leiden. Dus altijd erbij doen, en (voorlopig nog niet) in plaats van. Betrek daarbij vroegtijdig de penningmeester, ledenadministrateur en/of het kerkelijk bureau.

Voordat je de app vervolgens gemeentebreed uitrolt, is een proefperiode aan te raden, waaraan een kleinere groep geïnteresseerde gemeenteleden meedoet. Betrek daarnaast de gemeente bij de plannen door hen regelmatig te informeren via bijvoorbeeld de wekelijkse nieuwsberichten of het kerkblad. Kies een moment waarop je de app gemeentebreed 'lanceert', bijvoorbeeld rondom een dienst, en laat daarbij meteen een demo zien. Met wekelijkse gebruikerstips in een nieuwsbrief en een 'helpdesk' kun je de introductie onder gemeenteleden vergemakkelijken.

Een **nieuwe** bestemming met **respect** voor het verleden



Mutare Vastgoed is gespecialiseerd in de herbestemming van maatschappelijk vastgoed, waaronder kerken.

Speelt u als kerkenraad met de gedachte om een kerkgebouw af te stoten? We bespreken graag de mogelijkheden van deze ontwikkellocatie.

MUTARE VASTGOED

Spijksedijk 20L
4207 GN Gorinchem
0183 - 640 034

Postbus 82
7050 AB Varsseveld

info@mutarevastgoed.nl
www.mutarevastgoed.nl

In gesprek over Actie Kerkbalans

In de meeste gemeenten is de Actie Kerkbalans weer achter de rug. Een mooi moment om de actie te evalueren en naar de toekomst te kijken. Hoe bespreek je nu die resultaten in je college of in de kerkenraad? Een paar suggesties om het gesprek mee te openen.

Niet-gevers

- 0 Hoeveel adressen doen geen toezegging?
- 0 Wat weten we over hen? Is er sprake van een vaste groep, of een veranderend beeld?
- 0 Wat zijn vervolgmogelijkheden voor contact? Is dat een zaak van het college of breder op te pakken met diaconie en/of pastoraat?

Communicatie

- * Op welke manieren informeren we de gemeente over het resultaat?
- * Willen we nog een appèl van dit bericht laten uitgaan? En, zo ja, wat wordt de toon van de communicatie?
- * Hoe kunnen we bij de start van de volgende actie de gemeente nog meer betrekken?

Bereik

- ⇒ Hoeveel procent van onze gemeente hebben we bereikt?
- ⇒ Hoe is de respons verdeeld over wijken/leeftijden?
- ⇒ Wat doen we met leden die nog niet gereageerd hebben?
- ⇒ Op welke manier kunnen we ons bereik vergroten?
- ⇒ Wat is er nodig om de Actie volgend jaar een nog groter succes te maken?

Opbrengst

- 7 Wat is de voorlopige opbrengst over 2023? Meer of minder dan begroot?
- 7 Hoeveel wordt er gemiddeld toegezegd? Kunnen we dat indelen naar leeftijdsgroepen?
- 7 Hoe ontwikkelde de actie zich t.o.v. de laatste jaren? Zien we daarin een trend?

Wat kost het oprichten van een vriendenstichting?

Om een kerkgebouw te kunnen bekostigen zijn behoorlijk wat financiële middelen nodig. Denk alleen maar aan het onderhoud op korte en langere termijn. Daarvoor zijn bij een monumentaal gebouw wel subsidies beschikbaar, maar dan blijft er nog vaak een eigen bijdrage nodig die de eigenaar zelf moet voldoen.

Om de benodigde financiën voor het gebouw binnen te krijgen wordt regelmatig gebruik gemaakt van een speciale 'vriendenstichting' die naast de kerkelijke gemeente staat en zich primair richt op het genereren van middelen bestemd voor het onderhoud van het kerkgebouw en haar inventaris. Vaak is zo'n stichting wel gelinkt aan de kerkelijke gemeente, bijvoorbeeld doordat er in het bestuur iemand namens de kerkelijke gemeente is afgevaardigd. Omdat zo'n stichting afzonderlijk van de kerkelijke gemeente staat, zijn vaak ook niet-gemeenteleden bereid om de stichting te steunen door bijvoorbeeld 'vriend' te worden en daarmee een jaarlijkse bijdrage te doen. Dat geldt trouwens ook voor fondsen die subsidies verstrekken. Veelal zal een Vriendenstichting de niet-kerkelijke activiteiten in het gebouw organiseren waardoor

weer inkomsten kunnen worden gegenereerd die ten goede komen aan onderhoud en restauratie van het kerkgebouw. Denk aan verhuur, muziekactiviteiten en exposities. Groot voordeel van een stichting ten opzichte van andere rechtsvormen is dat bestuurders niet hoofdelijk aansprakelijk zijn voor eventuele schulden van de stichting.

Als vaststaat welke tekst in de statuten van de stichting moet worden opgenomen, kunnen deze aan een notaris worden voorgelegd die de oprichtingsakte kan vaststellen. De notariskosten die hiermee gemoeid zijn kunnen afhankelijk van de complexiteit van de statuten tussen €400,- en €1.000,- bedragen. Voor de inschrijving van de stichting in het handelsregister bij de Kamer van Koophandel zijn de kosten €50,-. Nadat de inschrijving is gedaan kan

een zakelijke bankrekening worden geopend. De kosten van een bankrekening zijn afgezien van het betalingsverkeer ongeveer €10,- per maand. Reken verder op een bedrag voor de jaarlijkse administratie van de stichting van €600,- tot circa €1.500,-, afhankelijk van de wijze waarop dit wordt opgezet.

*** BTW KASTICKET ***

BETAALAUTOMAAT

DATUM 01/04/2023

REFERENTIE 01002728

1X NOTARIS	650,00
1X INSCR. KVK	50,00
12X BANKREKENING	
À 10,00	120,00
1X ADMINISTRATIE	950,00

TOTAAL €1770,00

U HEEFT BETAALD
TOT ZIENS

A close-up photograph of a hand holding a 5 Euro banknote, poised to drop it into a shiny metal collection bowl. The background is blurred, showing what appears to be a church interior with wooden pews.

Check!

Doet u dit ook?

Als kerkrentmeester heb je vaak veel zaken om aan te denken. Daarom geven we in deze rubriek aandacht aan zaken die gemakkelijk vergeten kunnen worden, maar vaak niet veel moeite kosten om op te pakken. In deze editie: veilig omgaan met collectegelden.

❑ Collectezakken en -bussen legen

Algemeen bekend is dat bij collectes in de kerk vaak veel contant geld wordt gegeven. Inbrekers weten dat dus ook. Zorg er daarom voor dat het geld van de collecte na de dienst altijd direct wordt meegenomen en niet in het gebouw achterblijft. Vergeet ook niet het regelmatig legen van bijvoorbeeld het offerblok, of de zendingsbusjes bij de uitgang.

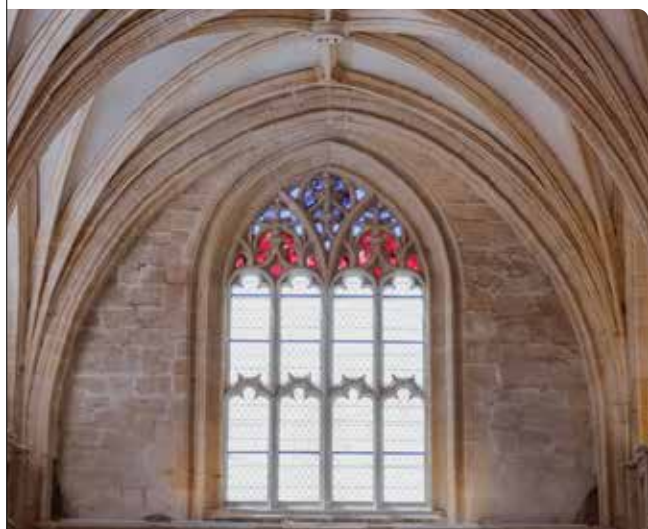
❑ Minder contant geld

Een andere manier om minder risico te lopen bij inbraak, is door te zorgen dat er minder contant geld in omloop is in het kerkgebouw. Dit kan bijvoorbeeld door gebruik te maken van collectebonnen of -munten, maar ook door de mogelijkheid om digitaal te geven aan te bieden, bijvoorbeeld met een collecte-app of een mobiel pinapparaat.

❑ Het vier-ogen-principe

Fraude is misschien niet iets waar je in de kerk snel aan denkt, maar helaas is het toch iets om rekening mee te houden. Om vervelende situaties te voorkomen is het goed om nooit alleen het geld van collectes te tellen, maar met minstens twee personen: het vier-ogen-principe. Op die manier kan er nooit een gedeelte van het geld achtergehouden worden.

Hoe verzekert je
de gewelven van
de eredienst?



donatus

verzekert kerken en monumenten

Nieuwsgierig? Ontdek meer op www.donatus.nl

Nieuw als kerkrentmeester?

**Bestel het gratis
welkomstpakket**

Kijk op www.kerkrentmeester.nl/welkom



De RPG als adviseur en meedenker

Daarom geven wij...



De Raad voor de Plaatselijke Geldwerving (RPG) heeft tot doel het bevorderen van de plaatselijke geldwerving ten behoeve van het kerkenwerk in de gemeente. De RPG probeert dat doel te bereiken door voorlichting te geven aan plaatselijke gemeenten inzake de geldwerving, deelname in interkerkelijk verband aan de landelijke Actie Kerkbalans en het bevorderen van de fondsenwerving in plaatselijke gemeentes. De voorzitter van de RPG, de heer Jan Schinkelshoek, vertelt hier het volgende over.

TEKST NICO DE JONG EN JAN SCHINKELSHOEK **BEELD** WILNANDA HUKOM



'Daarom geven wij...' Al weer een paar jaar geleden kreeg ik overdrukje uit een oude kerkbode, om precies te zijn het blad 'De Kerkvoogdij uit 1973, waarin een opwekkend lied over geldwerving stond. Dat lied, gecomponeerd door Addie de Jong, destijds organist in Hillegersberg, op tekst van A. van Atten, was speciaal gemaakt voor Kerk Appel, de voorloper van Kerkbalans.

'Wij dragen voor de Kerk ons geld gelovig bij, omdat zij draagt het merk van Christus heerschappij.' Misschien zouden we het zo niet helemaal meer zeggen of zingen, maar het heeft niets aan actualiteit ingeboet. Het gaat er nog steeds om geld bijeen te brengen voor de kerk. Het dient nog steeds Christus' werk.

Het is de voornaamste drijfveer voor ons, de Raad voor de Plaatselijke Geldwerving (RPG), een college met een eerbiedwaardige naam dat zich namens alle protestantse gemeenten druk maakt over (uiteraard) geldwerving. Dat is natuurlijk in de de eerste plaats Kerkbalans, maar niet alleen. Er komt steeds meer bij. Geleidelijk aan hebben we een heel scala aan activiteiten onder handen, uiteenlopend van legaten en

nalatenschappen tot externe fondsenwerving: Kerkbalans Plus.

De RPG doet het niet zelf. Als club van meedenkers en adviseurs uit de breedte van onze kerk – kerkrentmeesters, marketingexperts, communicatiespecialisten, ervaringsdeskundigen – willen we vooral een klankbord zijn. We denken mee over de hoofdlijnen. We staan VKB Kerkrentmeesters en de Landelijke Dienstorganisatie met raad en daad ter zijde. We coördineren acties met onze vaste partners: de Rooms-Katholieke Kerk, de Oud-Katholieke Kerk en de Evangelische Broedergemeente.

Voor plaatselijke gemeenten willen we een vraagbaak zijn, met name voor vragen die de jaarlijkse Actie Kerkbalans overstijgen. Hoe is geldwerving het meest effectief? Hoe kun je mensen, ook aan de rand van de kerk, het beste bereiken? Wat kunnen we met sociale media? Kun je met een gerust hart telemarketing inzetten? Waarom is fondsenwerving meer dan met de zak rondgaan? Waarom moet je niet voor het 'gat in de begroting' collecteren? Waarom moet het juist ook bij fondsenwerving gaan om de waarde van de kerk?

Maar wat wellicht wel het belangrijkste voor de RPG is – noem het onze missie – is om ons over ons ongemak, misschien wel onze gêne heen te helpen. Waarom voelen we zo veel schroom om fondsen te werven? Als kerk doen we ertoe. Wat kerken doen, vooral ook plaatselijk, is nog steeds onvervangbaar. Het is aan ons om dat te vertellen. Niet verontschuldigend, niet beschroomd, maar zelfbewust, even zelfbewust als waarvoor anderen collecteren. We moeten, als kerk, als kerken, veel meer laten zien wat we waard zijn – dát we het waard zijn. En als wij het niet doen, doet niemand het. 'Daarom geven wij...'

Praktisch

De RPG is ingesteld door de Protestantse Kerk in Nederland. Namens de VKB zijn Huib van den Burg en Piet van den Boogaart lid van de raad, en zijn Nico de Jong, Joost Schelling en Bart de Jong als adviseur betrokken. Tevens is het VKB bureau in Dordrecht het werkadres van de RPG, waar gemeenten zich met vragen dus tot kunnen wenden.

Verenigingsnieuws



Expertgroep Gebouwen

Eind vorig jaar namen we als VKB afscheid van de leden van de Commissie Gebouwen en Monumenten. We danken de heren Rafel Oskamp, Martin Tiernego, Jan Poldervaart en Wiebren ten Dam voor hun inzet en betrokkenheid binnen deze commissie in de afgelopen jaren.

Inmiddels hebben we binnen de VKB recent een Expertgroep Gebouwen in het leven geroepen die als sparringpartner optreedt voor het bestuur op het dossier 'gebouwen'. Namens het VKB bestuur zijn hierbij betrokken Gerben van Dijk en Peter de Wit. Verder Joost Schelling en Nico de Jong namens het bureau en daarnaast Nina Hoogerbrugge, Rien Quist en Henk de Gelder. Laatstgenoemden hebben vanuit hun professie kennis en ervaring op het gebied van gebouwen.

Communicatieraad

Met de komst van de nieuwe communicatiestrategie en met de veranderingen van het magazine Kerkbeheer hebben we onlangs ook de redactieraad een facelift gegeven. Maandag 6 maart kwam voor het eerst de nieuwe communicatieraad bijeen. Zij buigen zich de komende tijd niet enkel meer over Kerkbeheer maar nemen de gehele 'content' van de VKB onder de loep (van de app tot podcast, van kerkbeheer tot website).

De Communicatieraad bestaat uit Yvonne Teitsma, Herbert van Vliet en Johan Wondergem, allemaal deskundig op het gebied van communicatie en/of het werkveld van kerkbeheer aangevuld met Piet van den Boogaart namens het bestuur, Wilnanda Hukom en Joost Schelling (namens bureau VKB).

Ontwikkelingen bestuurssamenstelling

In de loop van dit jaar zal een aantal bestuursleden met een behoorlijke staat van dienst binnen de VKB terugtreden. Het betreft Gert Koffeman, Henk van der Wal en Peter de Wit. Helemaal zullen ze ons niet verlaten want ze blijven op diverse terreinen nog actief, waaronder in de Beleidscommissie Mensen, Donatus en de Expertgroep Gebouwen. Dankbaar zijn we dat het ons gelukt is om te werken aan hun opvolging. Op zaterdag 25 maart heeft de Ledenraad ingestemd met de voordracht van Lars Kramer en André Lorier, zodat zij zich de komende tijd binnen het bestuur verder kunnen inwerken. Met een tweetal andere kandidaten wordt nog gesproken en ook die hopen we later dit jaar te noemen en daarna alle nieuwe bestuurders hier te presenteren.



"Plannen mislukken door te weinig overleg, maar ze slagen door veel goede raad."

Spreuken 15:22



Commissie Orgelzaken

Binnen de Commissie Orgelzaken hebben we een nieuw commissielid in de persoon van René Barnard. De heer Barnard is gepensioneerd huisarts en heeft bestuurlijke ervaring bij diverse instanties opgedaan. Hij was onder andere lid van het Breed Moderamen en 2e scriba van de classis Zuid-Holland Zuid en is verder organist van de Hervormde Gemeente te Rijsoord en de Gereformeerde kerk te Rijsoord.

Naast de heer Barnard bestaat de COZ uit de volgende personen: Kees Blijdorp, Gerrit Bril, Nico de Jong (ambtelijk secretaris), Hans Karstens, Dick Sanderman, Matthijs Schuurman (voorzitter) en Rien Verwijs.

Commissie Beheer Kerkelijke Begraafplaatsen

Binnen de Commissie Beheer Kerkelijke Begraafplaatsen hebben we begin dit jaar afscheid genomen van de heer Jan Bruil uit Epe die gedurende vele jaren zijn expertise in de commissie heeft gedeeld. Op 26 februari jongstleden hebben we in de Grote kerk te Epe op een passende wijze van hem afscheid genomen. Als nieuw commissielid is dit jaar aangetrokken de heer Gerrit Verhagen, die vanwege zijn professie (beheer en advies van begraafplaatsen) een expertise heeft met betrekking tot begraafplaatsen. Daarnaast is hij kerkrentmeester in de Hervormde gemeente te 's-Grevelduin-Vrijhoeve-Capelle en lid van de Ledenraad van de VKB namens de Afdeling Noord-Brabant en Limburg.



Beleidsplan 2023-2027

Het nieuwe beleidsplan voor 2023-2027 'Samen Sterk de toekomst in' is in de Ledenraad en bestuur gepresenteerd en vastgesteld. Aan een publieksversie wordt gewerkt en die wordt in het voorjaar rondgestuurd. Verwacht geen plan waarin alles voor 4 jaar dichtgetimmerd zit. We hopen dat het plan zo inspirerend zal zijn, dat het ons lokaal en landelijk aanzet om de toekomst van de kerk gezamenlijk hoopvol tegemoet te treden.

12 APRIL

- Webinar Duurzaam Gemeente Perspectief

18 APRIL

- Webinar Toekomstbestendige kerkinterieurs

19 JUNI

- Webinar Bancair risicobewustzijn

UITGELICHT

11 MEI EN 26 JUNI

- Webinar Introductiecursus kerkrentmeester

Klaar om met enthousiasme aan de slag te gaan als kerkrentmeester? Dan mag de introductiecursus kerkrentmeester niet ontbreken. In een goed uur nemen we de belangrijkste punten van kerkrentmeester zijn door.

Tot de inhoud van de introductiecursus behoort onder andere: het verschil tussen een kerkrentmeester en ouderling-kerkrentmeester, de taken van de kerkrentmeester en we bespreken met elkaar wat de uitdagingen voor kerkrentmeesters in de toekomst zijn. En er is aandacht voor waar de belangrijkste informatie te vinden is. Zodat je met plezier en inspiratie aan de slag wilt/kunt gaan als (ouderling-)kerkrentmeester.

Aanmelden voor deze en andere webinars kan via: www.kerkrentmeester.nl/vkb-academy/.

De introductiecursus is vooral geschikt voor startende kerkrentmeesters. Kerkrentmeesters die al enigszins vertrouwd zijn met het werk, maar zich verder willen verdiepen, verwijzen wij graag door naar de cursus kerkrentmeester die door de VKB in samenwerking met de Dienstenorganisatie is samengesteld (www.protestantse-kerk.nl/training/kerkrentmeesters/).

GUNSTIGE RENTETARIEVEN VOOR UW LENING?



Bij Stichting Kerkelijk Geldbeheer kennen we de kerkelijke markt als geen ander! Veel kerkelijke gemeenten hebben dit al ervaren en hebben hun financiering tot volle tevredenheid bij SKG ondergebracht.

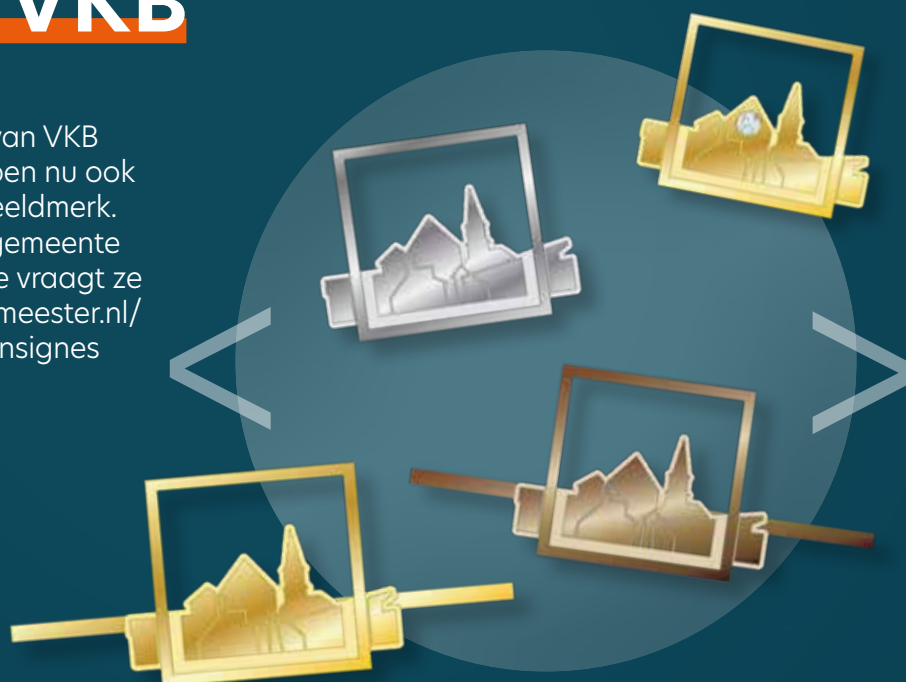
Bij SKG kunt u terecht voor:

- een nieuwe financiering
- oversluiten huidige financiering
- passend advies voor uw kerkelijke gemeente

Vraag een vrijblijvend gesprek aan (0182) 58 80 00 of kijk voor meer informatie skggouda.nl.

Blijk van waardering **Onderscheidingen van de VKB**

De onderscheidingen van VKB Kerkrentmeesters hebben nu ook ons nieuwe logo als beeldmerk. Verdient iemand in je gemeente een onderscheiding? Je vraagt ze aan via: www.kerkrentmeester.nl/onderscheidingen-en-insignes



Alain Verheij

Wij *leven* van de wind

BEELD JAN VERBURG



Veel christenen weten wat Jezus allemaal over geld heeft gezegd. Maar hoe leefde hij zelf met geld? Die vraag blijft een beetje een raadsel. Op een dag wilde iemand van Jezus weten of hij de Romeinse belastingmunt trouw afdroeg. Toen vroeg Jezus aan zijn gesprekspartner of hij eens zo'n muntje mocht zien en draaide het om en om, alsof hij nooit eerder zo'n denarie in zijn hand had gehad. Maar je moet toch érgens van leven?

Misschien timmerde de messias nog regelmatig iets, in de voetsporen van zijn stiefvader. Zeker at hij van de vissen die zijn leerlingen vingen. Soms toverde hij uit bijna niets duizenden broden en honderden flessen wijn tevoorschijn. Maar goeddeels moet Jezus ook hebben geleefd van wat we tegenwoordig fondsen en donaties zouden noemen. Mensen die hem verwelkomden in hun grote huizen, zoals Marta en Maria. Mensen die hem achterna reisden en doneerden aan de kas van de beweging (die, zo meldt de Bijbel vilein, door Judas werd beheerd).

Nadat de Heilige Geest was uitgestort op al Jezus' leerlingen, hadden ze alles gemeenschappelijk. Dat vertelt het boek Handelingen twee keer, maar je hoort het niet zo vaak meer in de kerk. Het is

Alain Verheij is theoloog, schrijver en spreker. Zijn werk bestaat uit het vertellen van Bijbelverhalen, overal waar hij dat mag doen. In de kerk, voor een zaaltje, op Zoom, in de krant, op Twitter, op radio en tv, in podcasts, op festivals, in zijn boeken en nu dus ook in deze column in Kerkbeheer. Meer over Alain: www.alainverheij.nl.

een ongemakkelijk idee dat we allemaal alles moeten opgeven en op de grote hoop moeten gooien, opdat wijze beheerders het netjes verdelen onder alle gelovigen en armen in de stad.

Toch blijft dat het uiteindelijke ideaal: een kerk vol leden die net zo onverschillig tegenover geld staan als Jezus met dat Romeinse muntje in zijn hand. Een kerk vol mensen die één ding onuitstaanbaarder vinden dan het opgeven van hun rijkdom – en dat is, dat zijzelf in luxe leven terwijl hun naasten nauwelijks brood op de plank hebben. Waar de Geest waait, zouden fondsen zichzelf moeten werven.





VKB Kerkrentmeesters zoekt: **Mensen met hart voor de kerk**

Wij zoeken vanwege (aanstaand) vertrek de volgende versterking op ons bureau:

- **Adviseur/Trainer Kerkbeheer (28-32 uur per week)**
- **Relatiebeheerder Vereniging (24-28 uur per week)**

Meer informatie:
www.kerkrentmeester.nl/vacatures







**Nieuwe huisstijl en website voor
Lakerveld Ingenieurs & Architecten.**

Wij slaan de bladzijde om naar een volgend hoofdstuk! Een nieuwe huisstijl en website maken ons bureau herkenbaar en klaar voor de toekomst. Bekijk welke projecten wij de afgelopen jaren hebben uitgevoerd op onze vernieuwde website.

LAKERVELD-NOORDELOOS.NL







VAN REE. EEN FRISSE KIJK OP UW CIJFERS.

Van Ree Accountants biedt advies op maat voor kerkelijke instellingen en non-profitorganisaties. Als accountants zorgen we er natuurlijk voor dat u over de juiste cijfers beschikt. Onze frisse kijk op uw cijfers levert bovendien verrassende inzichten op. Ontwikkelingen in het resultaat. Opmerkelijke trends. Verslaggeving volgens de PKN richtlijn. Fiscaal advies.

Met een frisse kijk ziet u zoveel meer. Neem gerust vrijblijvend contact met ons op via onze website of info@vanreeacc.nl.

www.vanreeaccountants.nl

AUDIT & ASSURANCE | ACCOUNTANCY | BELASTINGEN | CONSULTANCY

ALPHEN AAN DEN RIJN | BARNEVELD | DRECHTSTEDEN | LEERSUM | GELDERMALSEN | NIEUWEGEIN | ZWOLLE

Kerkmarkt.nl



Mechanisch 1-klaviersorgel
gebouwd door S.F. Blank

Registers:
Holpijp 8' (b/d)
Prestant 4' (b/d)
Fluit 4' (b/d)
Octaaf 2' (b/d)

Afmetingen:
137 x 73 x 236 cm (bxdxh)

Met aangehangen pedaal

Bouwjaar: 1986

Op Kerkmarkt.nl kunnen kerkelijke gemeenten hun kerkelijke goederen ter verkoop of ter overname aanbieden. Dat kunnen bijvoorbeeld de stoelen zijn die niet meer worden gebruikt of liturgisch meubi-

lair dat bij een kerksluiting vrijkomt. Op deze wijze kunnen kerkelijke goederen weer worden hergebruikt. Deze dienstverlening is voor kerkelijke gemeenten gratis, uitgezonderd de rubriek 'orgelbank'.

Blijk van waardering

Onderscheidingen

Als blijk van waardering voor hun jarenlange inzet kregen de volgende personen in de afgelopen periode een VKB of PKN onderscheiding uitgereikt.

VKB Onderscheidingen

Willem Bos Halsteren/
Nieuw-Vossemeer, ruim
40 jaar diverse functies



Gerrit Jan Bosch
Heino
50 jaar diverse functies



Arie van Doornum
Koggenland, ruim 40 jaar
kerkrentmeester



Gerard Cornelis de Waardt
Maassluis
ruim 45 jaar organist



**Arina van Werkhoven-
Scheer** Streefkerk
50 jaar organist



Luitje Boels
Vlagtwedde
circa 45 jaar organist



Thomas de Boer
Burdaard-Wanswert-Jislum
45 jaar organist



**Johannes Hendrik van
Triest** Klarenbeek, Voorst
en Wilp, 32 jaar koster

Jacoba Geertruida van Triest-Smit Klarenbeek, Voorst en Wilp, 32 jaar koster



Nicolaas Jan van der Wiel Giessen, ruim 27 jaar beheerder 't Dijkhuis



Adriana Jacoba van der Wiel-van Tilborg Giessen, ruim 27 jaar beheerder 't Dijkhuis



Adriana Jenneke Smits-van den Oever Giessen, ruim 27 jaar beheerder 't Dijkhuis



Arie Marinus Uittenbroek Naaldwijk, 24 jaar kerkrentmeester



Jan van Noortwijk Nieuw-Buinen, circa 26 jaar diverse functies



Pieter den Breejen Rivierenland Oost, ruim 20 jaar beheerder



Dirkje den Breejen-Schaap Rivierenland Oost, ruim 20 jaar beheerder

 Goud met briljant

 Goud

 Zilver

 Brons

 Erepennig



Pieter Adriaan Terreehorst Rotterdam-Zuid, 21 jaar penningmeester



Stoffer Holtjer Vlagtwedde, circa 25 jaar organist

Niet op de foto, ook onderscheiden:

- Willem Hendrik van der Deen, Appingedam, Goud: circa 30 jaar koster (overleden op 24 december 2022)
- Minke Deinum, It Heidenskip, Goud: 50 jaar organist.
- Pieter Gabriel Palsma, Swifterbant, Zilver: ruim 25 jaar organist

Pieter Jan Keijmel

Zeist, 28 jaar ouderling-
kerkrentmeester

**Marjolein Margriet Jantine Kreukniet-van Donk**

Zwijndrecht, 25 jaar kosten/
beheerder

**Eize Roerdink**

Maas- en Beekdal
12,5 jaar diverse functies

**Gerharda Dientje**

Kleistra-Schuyt Zelhem
18 jaar beheerder kerkelijk
centrum



PKN Onderscheidingen

Johannes Jacobus Machiel Karremans

Oosthoek
31 jaar ouderling en diaken

**Janny Geertruida Pronk**

Amersfoort, circa 35 jaar
leiding en coördinatie
kindernevendienst/KIEM

**Willem Albert van Ree**

Zwolle
40 jaar diverse functies



● Goud met briljant

● Goud

● Zilver

● Brons

● Erepenning

**Marianne van Toor-**

Monster Naaldwijk
12 jaar ouderling

**Annie van Hoeven**

Naaldwijk
12 jaar ouderling

**Jerinus Jobse**

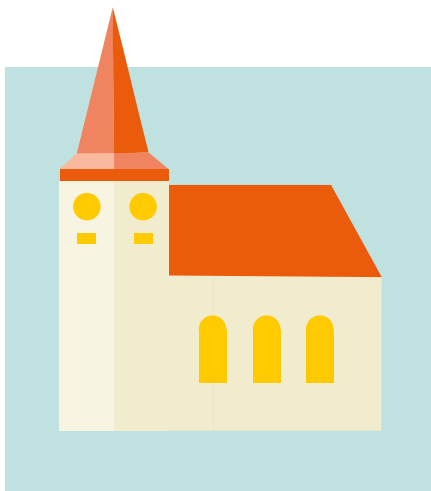
Oostkappele
70 jaar organist

Niet op de foto, ook onderscheiden:

- Liekele Hoekstra, Nieuwleusen, Goud: 37 jaar predikant

Volgende keer in Kerkbeheer ...

... kijken we naar goed werkgeverschap. We belichten diverse aspecten hiervan en leggen dit naast het onderzoek 'Meer zicht op werken in de kerk', dat in 2022 door de VKB en CNV is uitgevoerd. Maar we trekken het ook breder naar de verantwoordelijkheid voor vrijwilligers in de kerk en wat je als kerkrentmeester hieraan kan bijdragen. Ook stellen twee nieuwe bestuursleden zich voor.



**"Vertrouw bij
je werk op de
HEER, en je
plannen zullen
slagen."**

Spreuken 16:3

COLOFON

Kerkbeheer is het magazine van de Vereniging voor Kerkrentmeesterlijk Beheer in de PKN (VKB). U vindt hier veel informatie over relevante onderwerpen voor kerkrentmeesters en over kerkbeheer. Ook fungeert het blad als orgaan van de VKB, als vereniging van bijna alle kerkrentmeesters binnen de Protestantse Kerk.

Jaargang 23, nummer 2, maart/april 2023 | ISSN: 1568-8712 | Verschijnt 6x per jaar | Oplage: 4.700 ex.

Administratie en redactie

VKB Bureau | Vrieseweg 82,
3311 NX Dordrecht | Postadres:
Postbus 176, 3300 AD Dordrecht |
E-mail: info@kerkrentmeester.nl |
Telefoon: 078 - 639 36 66 |
www.kerkrentmeester.nl

Abonnementen

Abonnementsprijs voor betaalde abonnementen is €44,95 per jaar (excl. 9 procent btw). Abonnementen lopen van 1 april t/m 31 maart. Opzegging kan tot uiterlijk 4 weken vóór de aflooptdatum.

Ontwerp

Buro Dirigo, Haarlem

Druk

Verloop drukkerij, Alblasserdam

VKB

De Vereniging voor Kerkrentmeesterlijk Beheer in de Protestantse Kerk in Nederland (VKB) is op 1 januari 2005 opgericht. De Vereniging is de voortzetting van de Vereniging van Kerkvoogdijen in de Nederlandse Hervormde Kerk (VVK) en het Landelijk Verband van Commissies van Beheer in de Gereformeerde Kerken in Nederland (LVCB). De VKB rust kerkrentmeesters toe, faciliteert onderling contact tussen kerkrentmeesters, ontzorgt christelijke kerkgemeenschappen bij beheertaken en fungeert als kennisinstituut.

Bestuur

Drs. F.H. Buddenberg, Zoetermeer (voorzitter), G. Koffeman, Oudewater (vice-voorzitter), mr. P. van den Boogaart (secretaris en 2e penningmeester), drs. H. van der Wal, Heino (2e secretaris), drs. H. van der Burg, Westerbroek (penningmeester), ir. B.P. de Wit RTD, Sprang-Capelle (lid), ir. G.G. van Dijk, Rotterdam (lid)

Ereleden

D.G. Bijl, drs. G. van Soest, mr. P.A. de Lange en drs. C. de Raadt

Redactie

J.E. Schelling, hoofdredacteur, W.J. Hukom, eindredacteur, N.J.M. de Jong en, N. Breukhoven

Communicatieraad

Mr. P. van den Boogaart (voorzitter), Y. Teitsma, H. van Vliet en J. Wondergem

© april 2023

Omslagfoto

Yvonne Teitsma
(beeld: Marloes van Doorn)

Benefits that truly benefit

VKB Verzekeringen

De VKB biedt in samenwerking met Mercer Marsh Benefits een breed assortiment aan verzekeringen. Deze verzekeringen zijn op maat gemaakt voor de VKB-leden en hebben zeer scherpe premies. Op de internetsite www.vkb-verzekeringen.nl kunt u verzekeringen afsluiten, schades melden en informatie handig terugvinden. Voor gemeenten, betrokken medewerkers, predikanten, maar ook vrijwilligers zijn adequate verzekeringen beschikbaar. De meeste VKB-leden maken al gebruik van onderstaande verzekeringen.

- Bestuurdersaansprakelijkheidsverzekering
- Brandverzekering
- Wettelijke aansprakelijkheidsverzekering
- Rechtsbijstandverzekering
- Werkgeversaansprakelijkheid
- Groepsreis/ongevallenverzekering
- Ongevallenverzekering voor vrijwilligers
- Persoonlijke ongevallenverzekering
- Vervangingsverzekering predikanten
- Verzuimverzekering
- WGA-gatverzekering
- Fraude- en geldswaardenverzekering

Uw contactpersonen

Dimfie van Sundert
06 155 89 596
info.vkb@mmc.com

Githa Bansi
06 114 47 518
info.vkb@mmc.com

