

*Uit de praktijk*

# Benoeming in zicht door succesvolle actie

Om een nieuwe predikant te kunnen beroepen, moest de Hervormde Gemeente in Sprang eerst de financiële situatie zien te verbeteren. Het was aanleiding de Actie Kerkbalans in 2024 grondiger aan te pakken. Met heldere sommetjes, een gerichte geefvraag en nadruk op de periodieke schenking steeg de opbrengst met bijna €30.000,-. Doel bereikt!

TEKST IDD BEELD HERVORMDE GEMEENTE SPRANG

"De vacante predikantspositie gaf een enorme push om vaart te maken met Actie Kerkbalans dit jaar," valt Joost Schouten, ouderling-kerkrentmeester bij 'Hervormd Sprang' met de deur in huis. "Iedereen wilde graag een nieuwe dominee. Vanuit het kerkbestuur voelden we de verantwoordelijkheid daarvoor richting de gemeente ook sterk. Maar qua risicoanalyse kwamen we niet goed uit." Met name vanwege het historische kerkgebouw, de hoge gasrekening en inflatie, kreeg de gemeente de begroting, die nodig is om een predikant te kunnen aanstellen, niet rond. Kortom: werk aan de winkel. Schouten: "De snelste winst is te behalen in het stuk levend geld, en daarbinnen is Actie Kerkbalans onze belangrijkste inkomstenbron. Dus daar wilden we meer uit halen."

## Bommetje

Het traject begon in september 2023 met een eerste gemeenteavond waarop de beroepingscommissie aan het woord kwam en Schouten de gemeente bijpraatte over de financiële situatie. "Die avond hebben we echt wel een bommetje gedropt: het gaat niet goed en als we zo doorgaan, snoepen we ons vrije vermogen op. Ik heb zo simpel en confronterend mogelijk weergegeven hoe de financiële situatie was." Schouten deelde ook mogelijke toekomstscenario's: de inkomsten flink omhoog, drastisch besparen, of een middenweg met van beiden een beetje. Twee maanden later volgde een tweede gemeenteavond over het onderwerp. "Daar kwam vanuit de gemeente

vooral de boodschap: 'Zeg ons maar wat er precies nodig is.' Dus zijn we in beeld gaan brengen wat onze kerk precies kost per huishouden en hoe dat zich verhiel tot het geefgedrag."

**"We hebben het echt zo laagdrempelig mogelijk gemaakt."**

## 92 euro erbij

Opgeteld en afgetrokken bleek dat de kerk jaarlijks structureel €92,- per betalend gemeentelid tekortkwam. "We zagen dat het merendeel van de gevers jaarlijks tussen de €0,- en €75,- geeft, en dat vaak al jaren- en jarenlang. Allemaal tientjesleden dus, die hun gift al tijden niet meer hadden geïndexeerd. Vaak uit onwetendheid. Vooral leden jonger dan 35 jaar gaven aan dat ze geen idee hadden wat er van ze verwacht werd." Dus werd ook dit sommetje helder gecommuniceerd, waarbij de werkgroep gemeenteleden de vraag stelde: wat is de kerk jou waard? "We hebben het geefgedrag aan de kerk afgezet tegen het gemiddelde bedrag dat een huishouden uitgeeft aan abonnementen: €1.800,- per jaar. Hoe verhoudt dat zich tot de kerk? Ga eens na, wat is dan jouw bijdrage?"

## Nadruk op periodieke schenking

Met die vergelijking met abonnementsgeld, plantte Schouten meteen een zaadje voor de periodieke

schenking. "Daar hebben we in de communicatie de nadruk op gelegd: structureel geven geeft de gemeente zekerheid en daarbovenop kun je op deze manier meer geven zonder dat het jou iets extra's kost." Om het mensen zo makkelijk mogelijk te maken, lanceerde Hervormd Sprang zelfs een aparte website: voordevolgendegeneratie.nl. Daarop kunnen leden het hele financiële verhaal van begin tot eind nog eens rustig nalezen én worden ze stap voor stap meegenomen bij het in orde maken van zo'n periodieke gift. "We hebben het echt zo laagdrempelig mogelijk gemaakt."

## Eigen communicatie

Ook in de verdere communicatie stak de gemeente veel tijd en energie. Waar de werkgroep Actie Kerkbalans voorheen met standaardmaterialen werkte, besloten ze nu eigen brieven en folders te drukken. "We waren al zo bezig geweest met het laden van ons eigen verhaal, dat we dat ook in de brief kracht wilden bijzetten," vertelt Schouten. De brief werd verstuurd in u- en jij-vorm en gepersonaliseerd op eigen geefgedrag. De concrete vraag aan leden was om die huidige gift te verhogen met de eerder berekende €92,-. "Ik weet niet of dat de beste keuze was, we hadden ook percentages kunnen gebruiken," reflecteert Schouten. "Maar feit is dat er positief op is gereageerd. Slechts een enkeling liet weten het vervelend te vinden dat we zo'n grote stap in verhoging voorstelden."

## Mooi resultaat

En alle andere leden? Een tussentijdse analyse in mei 2024 liet zien dat 391 mensen meer zijn gaan geven dan in 2023, 147 mensen hun bijdrage gelijk hebben gehouden en maar 11 leden minder zijn gaan geven. Kijkend naar de bedragen, is het resultaat helemaal mooi. "Tot nu toe is de totaalopbrengst 24% gestegen ten opzichte van vorig jaar, een substantiële stijging! We zien dit binnen alle leeftijdsgroepen. Leden tot 35 jaar vallen hierin extra op, zij hebben een nog grotere stijging doorgemaakt. Daarbovenop gingen we van 6 naar 59 periodieke schenkingen, en ik ben ervan overtuigd dat daar nog meer van te maken is als we dit verhaal volgend

jaar nog beter vertellen." 100 mensen die vorig jaar wel gaven, deden dit jaar geen toezegging. Volgens Schouten kan dit te maken hebben met de planning: "Die was een stuk krappere dan vorig jaar omdat het drukwerk langer duurde." Voor deze groep staat er medio 2024 nog een veegactie op de agenda.

**"Dat we dit mooie resultaat nu samen kunnen vieren, heeft een verbindend effect."**

## Doel bereikt

Met alleen al het tussentijdse resultaat heeft Hervormd Sprang zijn doelstelling bereikt. "We zitten nu op een niveau aan inkomsten waarbij we niet hoeven in te leveren op ons vrije vermogen." Dat geeft goede hoop wat betreft de predikantspositie. De gemeente zit momenteel in het proces om de solvabiliteitsverklaring rond te krijgen en is in ieder geval opgeschoven naar een gunstige risicocategorie. Schouten is er blij mee. "De zondag dat de tussentijdse opbrengst in de gemeente werd afgekondigd, was voor mij een emotioneel moment. Want de toon die we met Actie Kerkbalans hebben gekozen, was best stevig. Je weet van tevoren niet precies wat dat doet. Maar het heeft zo goed uitgepakt! We hebben het samen voor elkaar gekregen, het is gelukt! De betrokkenheid bij de kerk is door Actie Kerkbalans echt toegenomen. En dat we dit mooie resultaat nu samen kunnen vieren, heeft ook weer een verbindend effect."

