

Geen geld voor verbouwing kerk:

# Dan maar niet? Of fondsen werven?

Het kerkgebouw bij kerkrentmeester Audrey is mooi, maar 's winters ook ijskoud. De bijruimtes zijn uitgewoond, niet brandveilig en onhandig ingedeeld. Een nieuw verwarmingssysteem kost €100.000,-. En het bruikbaar maken van de bijruimtes ook. Audrey's collega Rochus is blij. Want dat geld heeft de gemeente wel, en dan is de ergste nood gelenigd. Maar Audrey wil niet 'de ergste nood lenigen', zij wil een gebouw waarmee de gemeente weer tientallen jaren vooruit kan.

**TEKST** BERTRAM WESTERA VAN 2SELECT FONDSSENWERVING

**BEELD** BRUGKERK, KOUDEKERK AAN DE RIJN

## Nieuwe heup

In andere kerken heeft Audrey gezien hoeveel méér je met zo'n gebouw kunt doen als de inrichting flexibel is. Ze ergert zich ook aan de torenhoge energierekening. En: haar 83-jarige moeder loopt sinds een valpartij met een nieuwe heup én met een rollator, en durft al jaren niet meer naar de kerk, met overal die levensgevaarlijke op- en afstapjes.

Audrey weet dat dubbelglas, een warmtepomp en dakisolatie samen €150.000,- extra gaan kosten, en een hellingbaan, het wegwerken van drempels en een miva-toiletgroep €50.000,-. Tel dáárbij €40.000,- op voor led-verlichting en een eigentijdse inrichting, en de gemeente is geen €200.000,-, maar ruim het dubbele kwijt!

Zoveel is er niet. Dus: dan maar geen verduurzaming, en ook geen drempels weg? Nou, toch wel. Want laatst sprak Rochus een collega-kerkrentmeester van een buurgemeente. Over verduurzaming en herinrichting van het gebouw dáár.



[www.2select.nl](http://www.2select.nl) | [bertramwestera@2select.nl](mailto:bertramwestera@2select.nl) | [nellekeslaats@2select.nl](mailto:nellekeslaats@2select.nl)

## Goedkopere oplossingen

Die buurgemeente kon maximaal €100.000,- missen op een begroting van €300.000,-. Maar geldacties leverden €45.000,- op, en door zelfwerkzaamheid en goedkopere oplossingen werd nog eens €35.000,- bespaard. Zo werd de eerste €180.000,- gedekt. Voor het restant werden kerkelijke fondsen aangeschreven. Dat bracht €90.000,- op. En de laatste €30.000,- werd geleend bij de bank.

Gisteren had mijn collega Nelleke een teams-meeting met Audrey en Rochus. Ze willen hulp bij het fondsenwerven voor hun plan van €440.000,-. Ook zij gaan lenen: €60.000,-. Meer kan ook, maar hun streven is: €220.000,- uit eigen middelen, en €160.000,- werven.

## Vijftig euro of 120.000

Nu maakt het wel uit of je driehonderd kerkleden om elk vijftig euro vraagt, een aannemer om €15.000,- sponsorkorting, of zes vermogensfondsen om samen €120.000,-. Dus bespreekt Nelleke het komende jaar vragen als: wie vraag je voor welke bedragen, waarom juist hen, wanneer, en voor welke kostenposten?

Zelf heb ik voor Audrey en Rochus een afspraak gemaakt met een gemeente die ik twee jaar geleden bij iets vergelijkbaars heb gecoacht. Ik denk dat ze er wel komen. En op tijd, want de verbouwing start pas september 2025.